**ЕВРАЗИЙСКАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КОМИССИЯ**

**Департамент защиты внутреннего рынка**

**МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ
ПО ПОДГОТОВКЕ ЗАЯВЛЕНИЯ О ПРИМЕНЕНИИ АНТИДЕМПИНГОВОЙ МЕРЫ**

Москва

2012

**Содержание**

[**Введение** 3](#_Toc331516747)

[**I. Общие рекомендации** 4](#_Toc331516748)

[**II. Рекомендуемая структура заявления** 6](#_Toc331516749)

[**III. Пояснения к отдельным разделам заявления** 7](#_Toc331516750)

[**Раздел I.** Общая информация 7](#_Toc331516751)

[Заявитель 7](#_Toc331516752)

[Поддержка заявления 7](#_Toc331516753)

[Описание товара - объекта расследования 8](#_Toc331516754)

[Описание аналогичного товара, производимого в государствах -членах Таможенного союза 9](#_Toc331516755)

[**Раздел II.** Доказательства наличия демпингового импорта 9](#_Toc331516756)

[Нормальная стоимость 10](#_Toc331516757)

[Экспортная цена 13](#_Toc331516758)

[Дополнительные корректировки 15](#_Toc331516759)

[Расчет демпинговой маржи 15](#_Toc331516760)

[**Раздел III.** Данные внешнеторговой статистики 16](#_Toc331516761)

[**Раздел IV.** Доказательства наличия материального ущерба отрасли экономики государств – членов Таможенного союза или угрозы причинения материального ущерба отрасли экономики государств – членов Таможенного союза 17](#_Toc331516762)

[Материальный ущерб 17](#_Toc331516763)

[Угроза причинения материального ущерба 18](#_Toc331516764)

[**Раздел V.** Доказательства наличия причинно - следственной связи между демпинговым импортом товара и материальным ущербом отрасли экономики государств - членов Таможенного союза или угрозы причинения материального ущерба отрасли экономики государств – членов Таможенного союза. 19](#_Toc331516765)

[**Раздел VI.** Предложения о введении меры 20](#_Toc331516766)

[**Примерная форма заявления о применении антидемпинговой меры** 21](#_Toc331516767)

#

# Введение

Настоящие методические рекомендации разработаны с целью оказания помощи производителям в государствах – членах Таможенного союза (далее – ТС) в подготовке заявления о применении антидемпинговой меры в отношении импорта товара, ввозимого на единую таможенную территорию Таможенного союза по демпинговым ценам и наносящего материальный ущерб отрасли экономики государств – членов Таможенного союза (далее – заявление).

Рекомендации содержат разъяснения требований к объему информации, которую необходимо привести в заявлении и которая может служить основанием для принятия решения о начале расследования, предшествующего введению антидемпинговой меры. Указанные требования установлены Соглашением о применении специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер по отношению к третьим странам от 25 января 2008 года с изменениями и дополнениями, внесенными в него Протоколом от 18 октября 2011 года (далее – Соглашение), Положением об использовании и защите конфиденциальной информации и служебной информации ограниченного распространения в органе, проводящем расследования, утвержденного Решением Коллегии Евразийской экономической комиссии от 7 марта 2012 года № 1.

В приложении приводится примерная форма, которую рекомендуется использовать при подаче заявления о применении антидемпинговой меры.

Заявление следует подавать в орган, ответственный за проведение расследований, предшествующих введению специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер на единой таможенной территории Таможенного союза (далее – орган, проводящий расследования). Согласно Решению Коллегии Евразийской экономической комиссии от 7 марта 2012 года № 1 полномочия такого органа возложены на Департамент защиты внутреннего рынка Евразийской экономической комиссии (далее – Департамент). Адрес для отправки корреспонденции:

*Департамент мер защиты внутреннего рынка*  *Евразийской экономической комиссии*

*119121, г. Москва, Смоленский б-р, 3/5, стр.1*

*e-mail: dzm@tsouz.ru*

Обращаем внимание на то, что настоящие рекомендации не являются юридически обязательным документом и носят исключительно информационный характер. При этом информация, которую рекомендуется привести в заявлении, не является исчерпывающей. Она может быть расширена по инициативе заявителей, кроме того, орган, проводящий расследования, оставляет за собой право при необходимости запросить дополнительную информацию.

# I. Общие рекомендации

1. Вся информация, изложенная в заявлении, должна быть достоверной, иметь документальное подтверждение или ссылки на источники ее получения.
2. Статистическая информация представляется в заявлении за предшествующий период. Предшествующий период составляет согласно статье 2 Соглашения три календарных года, непосредственно предшествующих дню подачи заявления, за которые имеются необходимые статистические данные. Кроме того необходимо привести имеющиеся данные за период текущего года (например, 3, 6, 9 месяцев), а также данные за аналогичный период предшествующего года.
3. При указании показателей, содержащихся в заявлении, в целях их сопоставимости, должны использоваться единые денежные и количественные единицы измерения.

Например, в целях корректного сопоставления количественных показателей товара, являющегося объектом расследования, и аналогичного товара, производимого в государствах – членах ТС, рекомендуется использовать единицы измерения в соответствии с Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности Таможенного союза (далее – ТН ВЭД ТС).

В случае, если при подаче заявления отрасль экономики государств –членов Таможенного союза (далее – отрасль экономики ТС) включает производителей из разных государств, значения показателей в стоимостном выражении целесообразно приводить как в национальной валюте, так и в долларах США.

1. Информация, представленная в заявлении в виде таблиц, должна сопровождаться подробными комментариями. Комментарии должны содержать анализ показателей, приведенных в таблицах, а также факторы, повлиявшие на их изменение.
2. Заявление представляется на русском языке, а оригиналы документов, которые составлены на иностранном языке, должны сопровождаться переводом на русский язык с удостоверением представленного перевода.
3. Сведения, содержащиеся в заявлении, должны быть заверены руководителями производителей, представивших такие сведения, а также их сотрудниками, ответственными за ведение бухгалтерской отчетности, в части, касающихся сведений, непосредственно относящихся к данным производителям.
4. Заявление направляется в орган, проводящий расследования, на бумажном носителе, также целесообразно приложить версию на электронном носителе.
5. Если в заявлении содержится конфиденциальная информация, то заявление подается в двух версиях: конфиденциальной и неконфиденциальной.

Информация, представленная в заявлении, рассматривается в качестве конфиденциальной только при представлении обоснований, свидетельствующих о том, что раскрытие такой информации предоставит конкурентное преимущество третьему лицу или повлечет неблагоприятные последствия для Вашей организации, или для лица, от которого получена такая информация.

Указанные обоснования приводятся в неконфиденциальной версии заявления применительно к данным, рассматриваемым как конфиденциальные.

Неконфиденциальная версия должна быть достаточно подробной для понимания существа информации, представленной в конфиденциальном виде.

Более подробно о подготовке неконфиденциальной версии заявления см. Приложение 1 к Примерной форме заявления.

Заявление, содержащее конфиденциальную информацию, направляемое органу, проводящему расследования, должно иметь гриф «Конфиденциально», который проставляется в верхнем правом углу каждого листа.

На почтовых конвертах, в которых пересылается заявление, содержащие конфиденциальную информацию, отправитель **обязательно должен указать в качестве адресата орган, проводящий расследования** (адрес для отправки корреспонденции указан во введении).

# II. Рекомендуемая структура заявления

Информацию, приводимую в заявлении о применении антидемпинговой меры, рекомендуется структурировать по следующим разделам:

1. *Общая информация:*
2. *Сведения о заявителях и доказательства поддержки заявления;*
3. *Описание товара, являющегося объектом расследования, ввозимым на единую таможенную территорию Таможенного союза, в отношении которого предлагается ввести антидемпинговую меру, и аналогичного товара, производимого в государствах – членах Таможенного союза.*
4. *Сведения об известных иностранных производителях и (или) экспортерах.*
5. *Сведения об известных импортерах в государствах – членах Таможенного союза.*
6. *Сведения об известных потребителях товара в государствах – членах Таможенного союза.*

***II.*** *Доказательства наличия демпингового импорта.*

***III.*** *Данные внешнеторговой статистики.*

***IV.*** *Доказательства наличия материального ущерба (угрозы причинения материального ущерба) отрасли экономики государств – членов Таможенного союза.*

***V.*** *Доказательства наличия причинно-следственной связи между демпинговым импортом товара и материальным ущербом отрасли экономики государств – членов Таможенного союза.*

***VI.*** *Предложения о введении меры.*

# III. Пояснения к отдельным разделам заявления

Раздел I. Общая информация

### Заявитель

1. Заявление в соответствии с пунктом 2 статьи 29 Соглашения может подаваться:
* отдельным производителем товара, аналогичного тому, который является объектом (далее – аналогичного товара), в Таможенном союзе;
* объединением производителей аналогичного товара в Таможенном союзе, если в число его участников входят производители существенной доли, но не менее 25 % от общего объема производства аналогичного товара в Таможенном союзе.

Заявление может подаваться как непосредственно производителем или объединением производителей, так и через уполномоченного представителя. Уполномоченным представителем может являться любое физическое или юридическое лицо, которое наделено полномочиями для представления интересов производителей и объединений. Оригиналы оформленных полномочий (например, доверенность) представляются в орган, проводящий расследования, вместе с заявлением.

При подаче заявления объединением производителей необходимо, чтобы такое объединение являлось зарегистрированным юридическим лицом и в его учредительных документах было закреплено право представлять интересы его участников.

### Поддержка заявления

1. К заявлению необходимо приложить документы, подтверждающие, что производители аналогичного товара в государствах – членах ТС поддерживают заявление.

Поддержка заявления требуется для выполнения одновременно двух условий, предусмотренных пунктом 3 статьи 29 Соглашения:

а) заявление должно быть поддержано производителями аналогичного товара в государствах – членах ТС (в том числе заявителем), производящими не менее 25% от объема производства аналогичного товара в Таможенном союзе;

б) объем производства производителей аналогичного товара в государствах – членах ТС, поддержавших заявление (в том числе заявителя), должен составлять более 50 % от объема производства аналогичного товара производителей, высказавших свое мнение (поддержку или несогласие) относительно заявления.

1. Производителю-заявителю, объем производства которого составляет более 50 % производства аналогичного товара в Таможенном союзе, не обязательно прикладывать к заявлению доказательства поддержки заявления другими производителями.

В то же время, если объем производства производителя-заявителя или производителя-заявителя вместе с поддержавшими заявление производителями в государствах – членах Таможенного союза составляет менее 50% от объема производства аналогичного товара в ТС, то для выполнения условия, изложенного в пункте 2б, необходимо опросить других известных производителей в государствах – членах ТС с целью выяснения их мнения относительно заявления и приложить результаты опроса к заявлению.

### Описание товара - объекта расследования

1. Для целей подачи заявления заявителю необходимо определить товар, являющийся объектом расследования. Товар-объект расследования – это товар, происходящий из иностранного государства (группы государств) и ввозимый на единую таможенную территорию Таможенного союза (далее - ТТ ТС) предположительно по демпинговым ценам.
2. В заявлении необходимо представить максимально полное описание товара-объекта расследования, включающее:
* полное наименование товара (такое наименование должно быть точным, не допускать неясностей или двусмысленного толкования и быть достаточным для целей взимания антидемпинговых пошлин таможенными органами государств – членов ТС);
* краткое наименование товара (для использования в тексте заявления);
* перечень кодов ТН ВЭД ТС, в рамках которых товар-объект расследования классифицируется при импорте на ТТ ТС;
* описание ввозных таможенных пошлин, а также иных ограничений торговли, применяемых в отношении товара;
* описание технологии производства;
* описание стандартов, распространяющихся на производство товара-объекта расследования в стране происхождения;
* описание основных сфер применения товара-объекта расследования и, если применимо, описание различий в сферах применения в зависимости от характеристик товара;
* описание разновидностей товара-объекта расследования, если в рамках товара-объекта расследования можно выделить различные разновидности (например, различные длины, диаметры, мощности и другое).

### Описание аналогичного товара, производимого в государствах - членах ТС

6. Заявителю необходимо показать, что производимый им товар является аналогичным товару-объекту расследования.

Аналогичный товар определяется в статье 2 Соглашения[[1]](#footnote-1) как товар, полностью идентичный товару-объекту расследования, либо в отсутствие такого товара другой товар, имеющий характеристики, близкие к характеристикам товара-объекта расследования. В заявлении следует подробно описать производимый заявителем товар, его характеристики. Важно учитывать, что статья 29 Соглашения устанавливает требование о том, что заявление о применении антидемпинговой меры может быть подано только производителем аналогичного товара. Иными словами, аналогичность товара является существенным условием для определения права производителя подать заявление.

7. Для описания аналогичного товара могут быть использованы следующие характеристики и сведения: внешний вид товара, физические свойства, сырье и материалы, используемые в производстве товара, химический состав, информация о производственном процессе, основных потребителях, предназначении и конечном потреблении товара и т.д.

8. Кроме того могут быть использованы существующие для товара международные стандарты, национальные стандарты государств – членов ТС, технические регламенты ТС, научные определения. Заявителю рекомендуется включить максимальное количество информации, которую он сам считает существенной для корректного и полного описания товара.

1. Раздел заявления должен завершаться выводом о том, что производимый в государствах – членах ТС товар действительно аналогичен импортному товару-объекту расследования. Предоставленная информация должна свидетельствовать о том, что существует конкуренция между импортным товаром и аналогичным товаром, произведенным в ТС.

Раздел II. Доказательства наличия демпингового импорта

1. Товар является предметом демпингового импорта, если экспортная цена товара ниже его нормальной стоимости (т.е. цена, по которой товар поставляется в ТС, ниже цены, по которой он продается на внутреннем рынке страны-экспортера). Соответственно, в данном разделе заявления должны содержаться сведения о размере нормальной стоимости и экспортной цены товара, а также должно быть проведено их сопоставление и определен размер демпинговой маржи.
2. В случае, если товар-объект расследования однороден, в заявлении приводится один расчет демпинговой маржи – применительно к товару-объекту расследования в целом.
3. В случаях, когда товар-объект расследования импортируется на ТТ ТС в различных разновидностях, цены на которые существенно различаются, использование показателей нормальной стоимости и экспортной цены в отношении товара-объекта расследования в целом может привести к искажению расчета. В связи с этим в заявлении рекомендуется по возможности привести расчет демпинговой маржи применительно к отдельным разновидностям товара (всем или, когда это не представляется возможным, тем из них, данные по которым являются наиболее репрезентативными[[2]](#footnote-2)).
4. Доказательства демпингового импорта представляются за период, наиболее приближенный ко дню подачи заявления, но при этом такой период должен быть охвачен периодом, за который в заявлении приводятся доказательства причинения материального ущерба отрасли экономики государств – членов ТС или угрозы его причинения. Как правило, период, за который устанавливается демпинг, составляет 12 месяцев, но в любом случае он не может быть менее 6 месяцев.

### Нормальная стоимость

1. Для определения нормальной стоимости необходимо руководствоваться, в первую очередь, положениями пункта 1 статьи 11 Соглашения и использовать цены на аналогичный товар при его продаже в период расследования на внутреннем рынке страны-экспортера.
2. При этом расчеты основываются на ценах на аналогичный товар на внутреннем рынке страны-экспортера при его продажах *независимым покупателям*. Такие продажи не должны предполагать потребление (использование) товара вне пределов территории страны-экспортера в последующем.
3. Определяемая нормальная стоимость должна соответствовать ценам на аналогичный товар при его поставках производителем на условиях EXW[[3]](#footnote-3) за вычетом применимых косвенных налогов и сборов (НДС, акциз и др.). В случае если данные по поставкам производителя на условиях EXW недоступны, нормальная стоимость рассчитывается посредством применения к известной заявителю цене корректировок, позволяющих привести ее к уровню EXW, по следующей формуле:

**NVEXW = BPNV**–**A ,**

где

**NVEXW –** нормальная стоимость товара по поставкам производителя на условиях EXW;

**BPNV** – базовая цена для расчета нормальной стоимости, данные о которой имеются у заявителя;

**A –** сумма применяемых корректировок.

*Пример[[4]](#footnote-4)*

Предположим, у заявителя имеются данные о розничной цене единицы товара на внутреннем рынке страны-экспортера (BPNV=100 у.е.). Нормальную стоимость на уровне EXW (NVEXW) в таком случае можно получить, вычтя из розничной цены, к примеру, следующие суммы:

сумма подлежащего уплате НДС (A1);

доля прибыли и административные, торговые и общие издержки розничного продавца товара (A2);

доля прибыли и административные, торговые и общие издержки оптового продавца товара (A3);

расходы на транспортировку и страхование товара (A4).

NVEXW = BPNV – A1 – A2 – A3 – A4

Розничная цена товара = 100 у.е.

– НДС (20 %) = 80 у.е.

– Прибыль и издержки розничного продавца (10 %) = 72 у.е.

– Прибыль и издержки оптового продавца (15 %) = 61,2 у.е.

– Расходы на транспортировку и страхование (2 у.е.) = = 59,2 у.е.

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**Нормальная стоимость единицы товара**

**на условиях EXW (NVEXW)** = 59,2 у.е.

1. Отметим, что в заявлении должно быть представлено обоснование применения каждой из заявленных корректировок, а также того, каким образом и на основании чего был определен их размер в каждом конкретном случае.
2. Если данные по ценам товара на внутреннем рынке страны-экспортера недоступны или не позволяют провести надлежащее их сопоставление с экспортной ценой товара (например, в силу отсутствия или низкого объема продаж товара на внутреннем рынке, или в силу того, что такие цены не покрывают себестоимость товара, или в силу того, что поставки на внутреннем рынке осуществляются только связанным лицам)[[5]](#footnote-5), то нормальная стоимость товара может быть сконструирована или, когда конструирование не представляется возможным, может быть определена исходя из цен, по которым товар экспортируется из страны - экспортера в третьи страны.
3. Для конструирования нормальной стоимости используется следующая формула:

**NVEXW = СOP**+**SG&A + P,**

где

**NVEXW –** нормальная стоимость товара по поставкам производителя на условиях EXW;

**COP –** сумма производственных издержек (стоимость приобретаемых сырья и материалов; стоимость приобретаемой энергии; затраты на оплату труда; амортизация; затраты на аренду, техническое обслуживание, ремонт и др.);

**SG&A**– сумма необходимых административных, торговых и общих издержек (административные издержки, финансовые издержки, расходы на страхование, расходы на рекламу, расходы на гарантийное обслуживание, и др.);

**P –** доля прибыли.

1. При конструировании нормальной стоимости следует использовать данные о структуре и размере издержек иностранного производителя в стране-экспортере. В случае если такие данные недоступны, могут быть использованы данные об издержках в иных подходящих странах (в том числе, в государствах – членах ТС), откорректированные надлежащим образом для того, чтобы отразить специфику условий страны-экспортера.

*Пример[[6]](#footnote-6)*

***Конструирование нормальной стоимости партии товара***

**Производственные издержки (COP)**

– Стоимость сырья и материалов

 Сырье 1 200

 Сырье 2 50

 Сырье 3 40

– Затраты на оплату труда 30

– Стоимость энергии 10

– Иные (амортизация, затраты на аренду и техническое

Обслуживание помещения и др.) 20

**Административные, торговые и общие издержки (SG&A)**

– Административные издержки 40

– Финансовые издержки 10

– Расходы на маркетинг 5

– Иные (расходы на страхование, расходы на

гарантийное обслуживание) 5

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

*Себестоимость партии товара* 410

+ **Доля прибыли** **(P)** (10 %) 41

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**Нормальная стоимость партии товара**

**на условиях EXW (NVEXW)** =451

1. Отметим, что в заявлении должно быть представлено описание каждого элемента цены и того, каким образом был определен их размер.
2. В качестве источников информации о нормальной стоимости товара при применении описанных методик могут выступать: специализированные издания, маркетинговые исследования, прайс-листы, инвойсы, данные торговых представительств государств-членов ТС в соответствующих странах, средства массовой информации (в т.ч. Интернет) и т.д. Источники информации, на основании которых заявитель строит свои расчеты нормальной стоимости и на которые дается ссылка в заявлении, должны быть приложены к заявлению с указанием даты/периода, к которым относится информация, содержащаяся в них.

### Экспортная цена

1. Экспортная цена – цена, которая уплачена или должна быть уплачена покупателями, не являющимися связанными лицами с иностранными производителями или экспортерами, при импорте товара на ТТ ТС. В заявлении необходимо привести данные о цене товара при импорте на ТТ ТС как на условиях поставок CIP/CIF[[7]](#footnote-7) (экспортная цена CIP/CIF), так и на условиях поставок производителя EXW (экспортная цена EXW), поскольку оба показателя используются впоследствии для расчета демпинговой маржи.
2. В большинстве случаев при расчете экспортной цены могут быть использованы данные таможенной статистики. При этом следует исходить из того, что статистическая стоимость импорта определяется исходя из цен на товар при его поставках на ТТ ТС на условиях CIP/CIF. Это позволяет рассчитать в заявлении размер средневзвешенной экспортной цены CIP/CIF за определенный период посредством деления общей стоимости импорта товара из страны-экспортера на его общий объем за этот период. Привести рассчитанную таким образом средневзвешенную экспортную цену CIP/CIF к уровню поставок производителя на условиях EXW можно, применив к ней соответствующие корректировки.
3. В случае, когда иностранный производитель (экспортер) и импортер товара в ТС являются связанными лицами, использование данных таможенной статистики для расчета экспортной цены может привести к некорректному ее определению[[8]](#footnote-8). В таких случаях для целей определения экспортной цены рекомендуется использовать иные источники информации (а именно, прайс-листы, инвойсы, специализированные издания, средства массовой информации (в т.ч. Интернет) и т.д.). В расчетах в качестве базовой цены целесообразно использовать цену товара-объекта расследования при его продаже первому независимому покупателю в ТС. Посредством применения к ней соответствующих корректировок можно установить как экспортную цену CIP/CIF, так и экспортную цену EXW.

*Пример[[9]](#footnote-9)*

У заявителя имеются данные о цене, по которой товар продается импортером, связанным с иностранным производителем, независимому покупателю в ТС (BPEP = 100 у.е.). Экспортную цену на условиях CIF (EPCIF) можно получить, вычтя из указанной цены, к примеру, следующие суммы:

* сумма подлежащего уплате НДС государства-члена ТС (C1);
* расходы по транспортировке и страхованию товара в ТС (со склада импортера до склада покупателя)(С2);
* доля прибыли и административные, торговые и общие издержки импортера (С3);
* расходы по транспортировке и страхованию товара от таможенной границы ТС до склада импортера (С4);
* сумма таможенной пошлины и таможенных сборов (С5).

EPCIF = BPEP – С1 – С2 – С3 – С4 – С5

Экспортную цену на условиях EXW (EPEXW) можно получить, вычтя из экспортной цены на условиях CIF (EPCIF), к примеру, следующую сумму:

* Расходы по страхованию и транспортировке/фрахту товара со склада производителя до таможенной границы ТС (С6).

EPEXW = EPCIF – С6

Цена продажи товара независимому покупателю = 100 у.е.

– НДС (18 %) = 82 у.е.

– расходы по транспортировке и страхованию товара в ТС (со склада импортера до склада покупателя) (2 у.е.) = 80 у.е.

– прибыль и издержки импортера (10 %) = 72 у.е.

– расходы по транспортировке и страхованию товара от таможенной границы ТС до склада импортера (2 у.е.) = 70 у.е.

– таможенная пошлина (10 %) и таможенные сборы (1 у.е.) = 62,64 у.е.

**\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**

**Экспортная цена CIF (EPCIF) = 62,64 у.е.**

– расходы по страхованию и транспортировке/фрахту товара со склада производителя до таможенной границы ТС (5 у.е.) = 57,64 у.е.

**\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**

**Экспортная цена EXW (EPEXW) = 57,64 у.е.**

1. Отметим, что в заявлении должно быть представлено обоснование применения каждой из заявленных корректировок, а также того, каким образом и на основании чего был определен их размер в каждом конкретном случае.
2. Источники информации, на основании которых заявитель строит свои расчеты экспортной цены и на которые дается ссылка в заявлении, должны быть приложены к заявлению с указанием даты/периода, к которым относится информация, содержащаяся в них.

### Дополнительные корректировки

1. При сопоставлении экспортной цены товара с его нормальной стоимостью на уровне EXW может понадобиться дальнейшая их корректировка для того, чтобы учесть возможные различия физических характеристик товаров, данные по которым используются для определения нормальной стоимости, условий и характеристик их поставок, налогообложения, количественных показателей, иных различий. В таких случаях в заявлении, если это представляется возможным исходя из имеющейся в распоряжении заявителей информации, необходимо описать и обосновать каждое из таких различий и то, каким образом они влияют на сопоставимость цен (размер корректировки).

### Расчет демпинговой маржи

1. На основании данных по нормальной стоимости на внутреннем рынке экспортирующего иностранного государства и экспортным ценам товара, при необходимости откорректированных, можно рассчитать демпинговую маржу.
2. В соответствии со статьей 2 Соглашения расчет демпинговой маржи в процентах производится по формуле:

**(NVEXW1 – EPEXW1)**

**DM = х 100 %**

**EPCIP/CIF**

где

|  |  |
| --- | --- |
| **DM** | – демпинговая маржа; |
| **NVEXW1** | – нормальная стоимость на условиях EXW с учетом необходимых дополнительных корректировок; |
| **EPEXW1**  | – экспортная цена на условиях EXW с учетом необходимых дополнительных корректировок; |
| **EPCIP/CIF** | – экспортная цена CIP/CIF. |

При расчете демпинговой маржи используемые показатели нормальной стоимости и экспортной цена товара должны относиться к одному и тому же периоду.

Раздел III. Данные внешнеторговой статистики

1. В заявлении необходимо привести информацию об объемах, стоимости импорта товара на ТТ ТС, средневзвешенной цене товара, происходящего из страны демпингового импорта и ввозимого на ТТ ТС, а также объемах и стоимости экспорта товара с ТТ ТС за период, предшествующий дате подачи заявления. Период для представления данных, как правило, составляет три календарных года, непосредственно предшествующих году подачи заявления. В случае необходимости, период представления данных может быть продлен до пяти лет. Помимо этого, в заявлении необходимо привести данные за истекший период текущего года, за который имеются официальные статистические данные, а также, для сравнения, данные за аналогичный период предыдущего года.
2. Для определения указанных показателей необходимо использовать официальные статистические данные, представляемые таможенными органами государств – членов ТС. Информацию о порядке представления статистической информации можно узнать на официальных сайтах таможенных органов государств-членов ТС в сети Интернет:
* Федеральная таможенная служба – [www.customs.ru](http://www.customs.ru);
* Государственный таможенный комитет Республики Беларусь –<http://gtk.gov.by>;
* Комитет таможенного контроля Министерства финансов Республики Казахстан – <http://e.customs.kz>[[10]](#footnote-10).

В некоторых случаях, когда в рамках кодов ТН ВЭД ТС, используемых для классификации товара-объекта расследования, поставляются также товары, не относящиеся к товару-объекту расследования, необходимо произвести очищение данных по импорту и экспорту от объемов и стоимости импорта и экспорта таких товаров. В подобных случаях рекомендуется обратиться в орган, проводящий расследования за консультацией.

Раздел IV. Доказательства наличия материального ущерба отрасли экономики государств – членов Таможенного союза или угрозы причинения материального ущерба отрасли экономики государств – членов Таможенного союза

1. Данный раздел должен содержать сведения и доказательства того, что демпинговый импорт товара наносит материальный ущерб отрасли экономики государств – членов Таможенного союза (далее - отрасль экономики ТС) или создает угрозу причинения такого ущерба.
2. Под отраслью экономики ТС в соответствии со статьей 2 Соглашения понимаются все производители аналогичного товара в государствах – членах ТС либо те из них, доля которых в общем объеме производства в государствах – членах ТС аналогичного товара составляет существенную часть, но не менее 25 процентов.

### Материальный ущерб

1. Доказательства нанесения материального ущерба должны основываться на объективных факторах, которые характеризуют ухудшение экономического положения отрасли экономики ТС. В заявлении должны быть представлены сведения о состоянии рынка товара на ТТ ТС и о состоянии отрасли экономики ТС.
2. Перечень анализируемых показателей включает, в том числе, такие, как:
Показатели, характеризующие состояние рынка Товара на ТТ ТС
* объем потребления товара на ТТ ТС;
* доля в потреблении на ТТ ТС демпингового импорта и аналогичного товара производителей в государствах – членах ТС;

Показатели, характеризующие экономическое положение отрасли экономики ТС (агрегированные данные по предприятиям, составляющим отрасль экономики ТС):

* объем производства, производственные мощности и степень загрузки производственных мощностей;
* себестоимость производства и цена аналогичного товара, реализованного на ТТ ТС;
* факторы, влияющие на изменение себестоимости и цены;
* размер прибыли от реализации аналогичного товара на ТТ ТС;
* рентабельность производства аналогичного товара, реализованного на ТТ ТС;
* объем инвестиций, направляемых на производство и реализацию товара;
* изменение товарных запасов;
* производительность труда;
* занятость и заработная плата;
1. Существенным элементом доказательства материального ущерба является приведения факта того, что цены на товар из страны демпингового импорта значительно ниже цен производителей в государствах – членах ТС и цены демпингового импорта оказывают негативное влияние на цены продаж аналогичного товара на ТТ ТС. Например, под давлением низких цен демпингового импорта цены на аналогичный товар производителей в государствах – членах ТС падают или растут непропорционально себестоимости, что приводит соответственно к снижению прибыли и рентабельности.

### Угроза причинения материального ущерба

1. Доказательства угрозы причинения материального ущерба отрасли экономики ТС должны основываться на подтверждении неизбежности причинения материального ущерба отрасли экономики ТС в случае продолжения демпингового импорта.
2. При доказательстве наличия угрозы материального ущерба также рассматриваются все вышеуказанные производственно-экономические показатели отрасли, однако крайне важно показать оценку состояния показателей в конце рассматриваемого периода и прогноз их изменения на ближайшую перспективу с учетом влияния дальнейшего роста демпингового импорта.
3. В целях доказательства возможности дальнейшего увеличения демпингового импорта важно привести факты о наличии производственного и экспортного потенциала у иностранных производителей и экспортеров, в том числе такие как:
* производственные мощности и степень их загрузки у иностранных производителей товара-объекта расследования;
* предполагаемые инвестиции с целью расширения производственных мощностей предприятий иностранных производителей товара–объекта расследования;
* открытость/закрытость рынков сбыта товара, являющегося объектом расследования, в третьих странах, а также информация о возможном введении ограничительных мер другими странами по этому товару;
* уровень потребления товара–объекта расследования, на внутреннем рынке иностранных государств;
* открытость/закрытость рынка ТС для сбыта товара–объекта расследования;
* наличие у иностранных производителей складских запасов, позволяющих существенно увеличить экспорт товара.
1. Также в части доказательства угрозы материального ущерба необходимо привести информацию об уровне цен демпингового импорта товара, который может привести к снижению или сдерживанию цены аналогичного товара на рынке государств - членов ТС и дальнейшему увеличению спроса на импортный товар.

Раздел V. Доказательства наличия причинно - следственной связи между демпинговым импортом товара и материальным ущербом отрасли экономики государств - членов Таможенного союза или угрозы причинения материального ущерба отрасли экономики государств – членов Таможенного союза.

1. В данном разделе заявления необходимо привести доказательства того, что материальный ущерб отрасли экономики ТС обусловлен демпинговым импортом.
2. Факторами, свидетельствующими о наличии причинно-следственной связи, могут являться:
* вытеснение с рынка ТС аналогичного товара, произведенного предприятиями в государствах -  членах ТС импортным товаром, являющимся объектом расследования;
* влияние демпингового импорта на ценовую политику производителей аналогичного товара в государствах – членах ТС (снижение цен или рост их непропорционально затратам, которые привели к ухудшению финансовых показателей предприятий и др.);
* другие факторы, свидетельствующие о наличии причинно-следственной связи между демпинговым импортом и ухудшением ситуации в отрасли экономики ТС (переориентация потребителей продукции, произведенной в государствах - членах ТС, на использование товара из страны демпингового импорта).
1. Одновременно целесообразно рассмотреть и другие факторы, влияющие на состояние отрасли экономики ТС, но не связанные с демпинговым импортом, в том числе такие как:
* объем и цена импортного товара, реализуемого не по демпинговым ценам;
* сокращение спроса или изменение в структуре потребления;
* сокращение экспортных поставок;
* различия и изменения в технологии производства;
* производство предприятий, не являющихся заявителями.

Раздел VI. Предложения о введении меры

В заявлении необходимо предложить размер антидемпинговой пошлины и срок применения антидемпинговой меры. Размер предлагаемой антидемпинговой пошлины должен быть достаточен для предотвращения ущерба отрасли экономики ТС, но не может превышать рассчитанное значение демпинговой маржи.

\*\*\*

Период рассмотрения заявления органом, проводящим расследования, составляет 30 календарных дней с даты регистрации заявления, в случае необходимости получения дополнительных сведений от заявителя, срок продлевается до 60 календарных дней.

Необходимо иметь в виду, что в случае принятия решения о начале расследования, орган, проводящий расследования, в целях сбора информации, необходимой для проведения антидемпингового расследования, направляет производителям, составляющим отрасль экономики ТС, вопросники, а также может осуществить проверочные визиты на место нахождения производителя в целях изучения документации и проверки информации, представленной в ответе на вопросник.

# Примерная форма заявления о применении антидемпинговой меры

**Содержание**

[**Раздел I.** Общая информация 3](#_Toc331518132)

[1.1 Сведения о заявителе 3](#_Toc331518133)

[1.2 Сведения о производителях товара на единой таможенной территории Таможенного союза 3](#_Toc331518134)

[1.3 Доказательство поддержки заявления 3](#_Toc331518135)

[1.4 Описание товара 5](#_Toc331518136)

[1.5 Экспортирующие страны и сведения об известных иностранных производителях и (или) экспортерах 6](#_Toc331518137)

[1.6 Сведения об известных импортерах в государствах – членах ТС 6](#_Toc331518138)

[1.7 Сведения об основных потребителях товара 7](#_Toc331518139)

[**Раздел II.** Доказательства наличия демпингового импорта 7](#_Toc331518140)

[2.1 Нормальная стоимость 7](#_Toc331518141)

[2.2 Экспортная цена 8](#_Toc331518142)

[2.3 Дополнительные корректировки 10](#_Toc331518143)

[2.4 Расчет демпинговой маржи 10](#_Toc331518144)

[**Раздел III.** Данные внешнеторговой статистики 11](#_Toc331518145)

[**Раздел IV.** Доказательства наличия материального ущерба отрасли экономики государств – членов Таможенного союза, угрозы причинения материального ущерба отрасли экономики государств – членов Таможенного союза 14](#_Toc331518146)

[4.1 Анализ состояния рынка товара на единой таможенной территории Таможенного союза 14](#_Toc331518147)

[4.1.1. Потребление товара на ТТ ТС 14](#_Toc331518148)

[4.1.2. Доля импортного товара и аналогичного товара, реализованных на ТТ ТС, в объеме потребления на ТТ ТС 15](#_Toc331518149)

[4.2 Анализ состояния отрасли экономики государств-членов Таможенного союза 15](#_Toc331518150)

[4.2.1. Объем производства товара 16](#_Toc331518151)

[4.2.2. Объем реализации товара на ТТ ТС и его доля в потреблении 16](#_Toc331518152)

[4.2.3. Объем реализации товара на экспорт 16](#_Toc331518153)

[4.2.4. Степень загрузки производственных мощностей 17](#_Toc331518154)

[4.2.5. Товарные запасы 17](#_Toc331518155)

[4.2.6. Выручка от реализации товара 17](#_Toc331518156)

[4.2.7. Затраты на производство товара, реализованного на ТТ ТС 18](#_Toc331518157)

[4.2.8. Прибыль/убытки от реализации товара на ТТ ТС 18](#_Toc331518158)

[4.2.9. Себестоимость, цены 18](#_Toc331518159)

[4.2.10. Рентабельность производства, рентабельность продаж 19](#_Toc331518160)

[4.2.11. Соотношение цены товара, происходящего из страны демпингового импорта и цены аналогичного товара, произведенного отраслью экономики ТС 19](#_Toc331518161)

[4.2.12. Объем инвестиций 20](#_Toc331518162)

[4.2.13. Производительность труда и численность персонала 20](#_Toc331518163)

[4.3 Доказательства наличия угрозы причинения материального ущерба отрасли экономики ТС 20](#_Toc331518164)

[4.3.1. Сведения о наличии производственного и экспортного потенциала у иностранных производителей и экспортеров 21](#_Toc331518165)

[**Раздел V.** Доказательства наличия причинно-следственной связи между демпинговым импортом товара и материальным ущербом отрасли экономики государств – членов ТС 21](#_Toc331518166)

[**Приложение 1.** Руководство по подготовке неконфиденциальной версии заявления 24](#_Toc331518167)

[**Приложение 2.** Образец письма производителя в поддержку заявления 26](#_Toc331518168)

[**Приложение 3.** Образец письма производителя, высказавшего мнение (поддержку или несогласие) относительно заявления 29](#_Toc331518169)

Раздел I. Общая информация

1. Сведения о заявителе

Представляются следующие сведения о заявителе:

* Полное наименование юридического лица;
* ФИО руководителя;
* ФИО главного бухгалтера;
* ФИО и контактный телефон сотрудника предприятия, который непосредственно занимается подготовкой заявления.

К заявлению необходимо приложить копию(-и) устава, копию(и) протокола общего собрания акционеров или выписку из него(них), копию свидетельства о постановке на учет в налоговом органе и копию свидетельства о государственной регистрации, заверенные генеральным директором и печатью.

В случае, если заявитель подает заявление через уполномоченного представителя, необходимо указать координаты уполномоченного представителя, а также приложить к заявлению оригинал доверенности на представление интересов доверителя.

1. Сведения о производителях товара на единой таможенной территории Таможенного союза

В разделе представляются сведения о производителях *аналогичного* товара в государствах – членах ТС:

* - наименование производителя;
* - ФИО руководителя;
* - юридический и фактический адреса;
* - контактные телефоны;
* - если имеется, адрес Интернет-сайта
* - если имеется, адрес электронной почты и адрес Интернет-сайта.
1. Доказательство поддержки заявления

1. Нижеследующая таблица должна содержать доказательство того, что доля производства аналогичного товара производителями в государствах-членах ТС (в том числе заявителем), высказавшимися в поддержку заявления, составляет не менее 25 процентов от общего объема производства аналогичного товара в государствах-членах ТС.

*Таблица 1.3.1*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…****год** | **…****год** | **…****год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| **Объем производства товара в государствах - членах ТС, в том числе:** | **тонн** |  |  |  |  |  |
| **долл.****США** |  |  |  |  |  |
| **Объем производства товара в Российской Федерации\*)** | **тонн** |  |  |  |  |  |
| **долл.****США** |  |  |  |  |  |
| **Объем производства товара в Республике Беларусь\*)** | **тонн** |  |  |  |  |  |
| **долл.****США** |  |  |  |  |  |
| **Объем производства товара в Республике Казахстан\*)** | **тонн** |  |  |  |  |  |
| **долл.****США** |  |  |  |  |  |
| **Объем производства товара производителями в государствах - членах ТС, являющимися заявителями и высказавшимися в поддержку заявления** | **тонн** |  |  |  |  |  |
| **долл.****США** |  |  |  |  |  |
| **Доля производства товара производителями в государствах-членах ТС, являющимися заявителями и высказавшимися в поддержку заявления,****в общем объеме производства товара в ТС** | **%** |  |  |  |  |  |

\*) В случае отсутствия производства товара в каком-либо государстве – члене ТС, необходимо официально подтвердить информацию об отсутствии производства товара. Если отсутствует официальная статистика по производству товара в государстве – члене ТС - подробно описать, как производилась оценка по объемам производства и используемые источники информации.

Обращаем внимание, что доказательство поддержки заявления производителями аналогичного товара приводится в виде отдельного письма (образец письма производителя в поддержку заявления см. в Приложении 2 к настоящим рекомендациям).

В случае если сведения предприятия, поддержавшего заявление, используются для доказательства материального ущерба (угрозы причинения материального ущерба) отрасли экономики государств – членов ТС, к письму о поддержке заявления также прилагаются данные, указанные в Приложении 2 к настоящим рекомендациям (заверенные руководителем предприятия и лицом, ответственным за ведение бухгалтерской отчетности), либо поддержавшее заявление предприятие заверяет поданное заявление в части, содержащей его собственные сведения.

2. Нижеприведенная таблица должна содержать доказательство того, что доля производителей аналогичного товара в государствах – членах ТС (в том числе заявителей), высказавшихся в поддержку заявления, составляет более 50 процентов от объема производства аналогичного товара всех производителей в государствах – членах ТС, высказавших свое мнение (поддержку или несогласие) относительно заявления.

*Таблица 1.3.2*

|  |  |
| --- | --- |
|  | **Календарный год,** **предшествующий подаче заявления** |
|  | **Объем производства (тонн)** | **Удельный вес предприятия****(%)** |
| **А.** Объем производства аналогичного товара производителями, высказавшими свое мнение в поддержку относительно заявления (включая заявителей) |  |  |
| **В.** Объем производства аналогичного товара производителями, высказавшими свое мнение о несогласии относительно заявления |  |  |
| С. Общий объем производства аналогичного товара производителями, высказавшими свое мнение относительно заявления **(С=А+В)** |  |  |

Образец письма производителя аналогичного товара, высказавшего свое мнение (поддержку или несогласие) относительно заявления, приводится в Приложении 3 к настоящим рекомендациям.

1. Описание товара

В разделе представляется подробная информация о товаре, ввозимом на единую таможенную территорию Таможенного союза (далее – ТТ ТС), в отношении которого предлагается ввести антидемпинговую меру, а также об аналогичном товаре, производимом отраслью экономики ТС (перечень информации, которую необходимо представить см. в пункте 5 пояснений к разделу I).

Сравнение характеристик товара-объекта расследования и аналогичного товара, производимого отраслью экономики ТС, предлагается привести в форме таблицы 1.3.1. Необходимо сделать указание на источники информации.

*Таблица 1.4.1.*

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Характеристика** | **Ед. изм.** | **Параметры товара-объекта расследования** | **Параметры аналогичного товара, производимого отраслью экономики ТС** | **Комментарий**  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |

1. Экспортирующие страны и сведения об известных иностранных производителях и (или) экспортерах

В данном разделе должны быть указаны страны происхождения товара, демпинговый импорт которого, по мнению заявителя, причиняет ущерб отрасли экономики ТС (т.е. страны, в которых товар производится). В приложении к заявлению необходимо представить сведения обо всех известных производителях и (или) экспортерах товара в разбивке по странам, содержащие следующую информацию:

- наименование иностранного производителя и (или) экспортера;

- ФИО руководителя;

- юридический и фактический адреса; контактные телефоны, факс;

- адрес Интернет-сайта;

- в случае наличия, сведения об объемах экспорта товара в ТС.

В случае если товар-объект расследования импортируется на ТТ ТС через третьи страны, необходимо также указать такие страны и представить сведения обо всех известных экспортерах товара в таких странах.

1. Сведения об известных импортерах в государствах – членах ТС

В приложении к заявлению необходимо привести сведения об известных импортерах товара-объекта расследования в государствах – членах ТС:

- наименование импортера;

- ФИО руководителя;

- юридический и фактический адреса; контактные телефоны, факс;

- адрес Интернет-сайта;

- в случае наличия, сведения об объемах импорта товара в ТС.

Если у заявителя имеются сведения о том, что тот или иной импортер товара является лицом, связанным с иностранным производителем (экспортером), необходимо указать на это в заявлении.

1. Сведения об основных потребителях товара

В приложении к заявлению представляются сведения об основных известных потребителях товара-объекта расследования:

- наименование потребителя;

- ФИО руководителя;

- юридический и фактический адреса;

- контактные телефоны;

- если имеется, адрес Интернет-сайта.

Раздел II. Доказательства наличия демпингового импорта

1. Нормальная стоимость

В данном разделе заявления необходимо описать примененную методику определения нормальной стоимости товара, а также привести проведенные расчеты. Источники информации, использованной в расчетах, должны быть приложены к заявлению.

Данные о нормальной стоимости представляются в форме таблицы 2.1. Информация представляется в разбивке по месяцам. В случае если данных по каждому месяцу нет в распоряжении, следует представить информацию по наименее укрупненному периоду, за который имеются данные (квартал, полугодие, год).

*Таблица 2.1. Расчет нормальной стоимости товара*

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Месяц** | **Базовая цена для расчета нормальной стоимости,****долл. США/тонну** | **Корректировки,****Долл. США/тонну** | **Нормальная стоимость,****долл. США/тонну** |
| **А** | **Б** | **В** | **Г=Б-В** |
| Январь |  |  |  |
| Февраль |  |  |  |
| Март |  |  |  |
| Апрель |  |  |  |
| Май |  |  |  |
| Июнь |  |  |  |
| Июль |  |  |  |
| Август |  |  |  |
| Сентябрь |  |  |  |
| Октябрь |  |  |  |
| Ноябрь |  |  |  |
| Декабрь |  |  |  |
| *Итого (сумма)* |  |  |  |
| **Среднеарифметическая нормальная стоимость, долл. США/тонну (Г итог./12)** |  |  |  |

1. Экспортная цена

В данном разделе заявления необходимо описать примененную методику определения экспортной цены товара, а также привести проведенные расчеты. Источники информации, использованной в расчетах, должны быть приложены к заявлению.

Если для определения экспортной цены товара применяются данные таможенной статистики, для представления сведений о средневзвешенной экспортной цене на условиях CIP/CIF за рассматриваемый период и приведения ее к базису EXW используются таблицы 2.2.1 и 2.2.2.

*Таблица 2.2.1. Расчет экспортной цены CIP/CIF*

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Месяц** | **Вес нетто,****Тонн** | **Экспортная цена CIP/CIF,****тыс. долл. США** | **Средневзвешенная экспортная цена CIP/CIF,****долл. США/тонну** |
| **А** | **Б** | **В** | **Г=В/Б\*1000** |
| Январь |  |  |  |
| Февраль |  |  |  |
| Март |  |  |  |
| Апрель |  |  |  |
| Май |  |  |  |
| Июнь |  |  |  |
| Июль |  |  |  |
| Август |  |  |  |
| Сентябрь |  |  |  |
| Октябрь |  |  |  |
| Ноябрь |  |  |  |
| Декабрь |  |  |  |
| *Итого* |  |  | - |
| **Средневзвешенная экспортная цена CIF/CIP, долл. США/тонну (В итог./Б итог.\*1000)** |  |

*Таблица 2.2.2. Расчет экспортной цены EXW*

| **Месяц** | **Экспортная цена CIP/CIF, тыс. дол. США** | **Вес нетто,****тонн** | **Коррект-ки,****долл. США/тонну** | **Средневз-ные коррек-ки,****долл. США** | **Экспортная цена EXW,****тыс. долл. США** | **Средневз-ная экспортная цена EXW, долл. США/тонну** |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **А** | **Б** | **В** | **Г** | **Д=В\*Г** | **Е=Б-Д** | **Ж=Е/В\*1000** |
| Январь |  |  |  |  |  |  |
| Февраль |  |  |  |  |  |  |
| Март |  |  |  |  |  |  |
| Апрель |  |  |  |  |  |  |
| Май |  |  |  |  |  |  |
| Июнь |  |  |  |  |  |  |
| Июль |  |  |  |  |  |  |
| Август |  |  |  |  |  |  |
| Сентябрь |  |  |  |  |  |  |
| Октябрь |  |  |  |  |  |  |
| Ноябрь |  |  |  |  |  |  |
| Декабрь |  |  |  |  |  |  |
| *Итого* |  |  | *-* |  |  |  |
| **Средневзвешенная экспортная цена EXW, долл. США/тонну** **(Е итог./В итог.\*1000)** |  |

В случае, если для определения экспортной цены товара использовались иные источники информации[[11]](#footnote-11), итоговые данные представляются в форме таблицы 2.2.3.

*Таблица 2.2.3.Расчет экспортной цены CIP/CIF, EXW*

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Месяц** | **Базовая цена для расчета экспортной цены,****долл. США/тонну** | **Корректировки до уровня CIP/CIF,****долл. США/тонну** | **Экспортная цена CIP/CIF,****долл. США/тонну** | **Корректировки до уровня EXW,****долл. США/тонну** | **Экспортная цена EXW,****долл. США/тонну** |
| **А** | **Б** | **В** | **Г=Б-В** | **Д** | **Е=Г-Д** |
| Январь |  |  |  |  |  |
| Февраль |  |  |  |  |  |
| Март |  |  |  |  |  |
| Апрель |  |  |  |  |  |
| Май |  |  |  |  |  |
| Июнь |  |  |  |  |  |
| Июль |  |  |  |  |  |
| Август |  |  |  |  |  |
| Сентябрь |  |  |  |  |  |
| Октябрь |  |  |  |  |  |
| Ноябрь |  |  |  |  |  |
| Декабрь |  |  |  |  |  |
| *Итого (сумма)* |  |  |  |  |  |
| **Среднеарифметич. экспортная цена, долл. США/тонну**  |  |  | **(Г итог./12)** |  | **(Е итог./12)** |

1. Дополнительные корректировки

В данном разделе могут быть указаны существующие различия в свойствах импортируемого товара и товара, используемого для определения нормальной стоимости, условиях и характеристиках их поставок, налогообложении, количественных показателях, иные различия, которые могли бы повлиять на сопоставимость рассчитанных в разделах 2.1 и 2.2 нормальной стоимости и экспортной цены товара, а также проводится соответствующая корректировка указанных показателей (с описанием ее методики и приведением расчета).

Источники информации, использованной в расчетах, должны быть приложены к заявлению.

1. Расчет демпинговой маржи

В данном разделе заявления приводится расчет демпинговой маржи. Для расчета используется формула, приведенная в пункте 21 пояснений к Разделу II настоящих рекомендаций.

Если в заявлении приводятся помесячные данные о нормальной стоимости и экспортной цене, то для представления данных о размере демпинговой маржи (помесячной и итоговой за весь период) используются таблицы 2.4.1 и 2.4.2, в ином случае – таблица 2.4.2.

*Таблица 2.4.1 Расчет помесячной демпинговой маржи*

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Месяц** | **Нормальная стоимость EXW, долл. США/тонну[[12]](#footnote-12)** | **Экспортная цена EXW, долл. США/тонну[[13]](#footnote-13)** | **Экспортная цена CIP/CIF, долл. США/тонну[[14]](#footnote-14)** | **Демпинговая маржа, %** |
| **А** | **Б** | **В** | **Г** | **Д=(Б-В)/Г\*100** |
| Январь |  |  |  |  |
| Февраль |  |  |  |  |
| Март |  |  |  |  |
| Апрель |  |  |  |  |
| Май |  |  |  |  |
| Июнь |  |  |  |  |
| Июль |  |  |  |  |
| Август |  |  |  |  |
| Сентябрь |  |  |  |  |
| Октябрь |  |  |  |  |
| Ноябрь |  |  |  |  |
| Декабрь |  |  |  |  |

*Таблица 2.4.2. Итоговый расчет демпинговой маржи*

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Ед. изм.** | **Итоговые данные из таблиц 2.1 – 2.4[[15]](#footnote-15)** |
| Нормальная стоимость | А | долл. США/тонну |  |
| Экспортная цена CIF/CIP | Б | долл. США/тонну |  |
| Экспортная цена EXW | В | долл. США/тонну |  |
| Демпинговая маржа | Г=(А-Б)/В\*100 | % |  |

Раздел III. Данные внешнеторговой статистики

В настоящем разделе необходимо представить данные об изменении объемов импорта и экспорта товара (таблицы 3.1 – 3.4).

В разделе должна быть описана методика определения объемов импорта и экспорта товара, а также приведен анализ представленных данных об изменении показателей по импорту и экспорту товара.

*Таблица 3.1 Изменение объемов и стоимости импорта товара*

| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…****год** | **… год** | **…****год** | **Аналогичный период … года**  | **Истекший период … года**  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Объем импорта на территорию Республики Беларусь **[[16]](#footnote-16)** | тонн |  |  |  |  |  |
| Объем импорта на территорию Республики Казахстан[[17]](#footnote-17) | тонн |  |  |  |  |  |
| Объем импорта на территорию Российской Федерации[[18]](#footnote-18) | тонн |  |  |  |  |  |
| **Общий объем импорта на ТТ ТС[[19]](#footnote-19)** | тонн |  |  |  |  |  |
| *Изменение по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года* | *%* |  |  |  |  |  |
| *Изменение по сравнению с … г.* | *%* |  |  |  |  |  |
| Стоимость импорта на территорию Республики Беларусь | долл. США |  |  |  |  |  |
| Стоимость импорта на территорию Республики Казахстан | долл. США |  |  |  |  |  |
| Стоимость импорта на территорию Российской Федерации | долл. США |  |  |  |  |  |
| **Общая стоимость импорта на ТТ ТС** | долл. США |  |  |  |  |  |
| *Изменение по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года* | *%* |  |  |  |  |  |
| *Изменение по сравнению с … г.* | *%* |  |  |  |  |  |

*Таблица 3.2. Страны-поставщики товара*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…****год** | **… год** | **…****год** | **Аналогичный период … года**  | **Истекший период … года**  |
| **Общий объем импорта на ТТ ТС** | **тонн** |  |  |  |  |  |
| Страна 1 | тонн |  |  |  |  |  |
| Страна 2 | тонн |  |  |  |  |  |
| … | тонн |  |  |  |  |  |
| **Доли в общем объеме импорта на ТТ ТС** |  |
| Страна 1 | % |  |  |  |  |  |
| Страна 2 | % |  |  |  |  |  |
| … | % |  |  |  |  |  |

*Таблица 3.3. Объем и стоимость демпингового импорта*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Ед.****изм.** | **…****год** | **… год** | **…****год** | **Аналогичный период … года**  | **Истекший период … года**  |
| **Общий объем импорта на ТТ ТС** | **тонн** |  |  |  |  |  |
| **Объем импорта из страны, в отношении которой устанавливается факт демпинга (страны демпингового импорта)** | **тонн** |  |  |  |  |  |
| *Изменение по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года* | % |  |  |  |  |  |
| Доля импорты из страны демпингового импорта в общем объеме импорта | % |  |  |  |  |  |

*Таблица 3.4. Средневзвешенная цена импортного товара*

| **Показатель** | **Ед.****изм.** | **…****год** | **…****год** | **…****год** | **Аналогичный период … года** | **Истекший период … года** |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Средневзвешенная цена товара, происходящего из всех стран и ввозимого на ТТ ТС, без учета ввозной таможенной пошлины | долл. США/тонну |  |  |  |  |  |
| Средневзвешенная цена товара, происходящего из всех стран и ввозимого на ТТ ТС, с учетом ввозной таможенной пошлины | долл. США/тонну |  |  |  |  |  |
| Средневзвешенная цена товара, происходящего из страны демпингового импорта и ввозимого на ТТ ТС, без учета ввозной таможенной пошлины | долл. США/тонну |  |  |  |  |  |
| Средневзвешенная цена товара, происходящего из страны демпингового импорта и ввозимого на ТТ ТС, с учетом ввозной таможенной пошлины | долл. США/тонну |  |  |  |  |  |
| Средневзвешенная цена товара, происходящего из третьих стран (за исключением страны демпингового импорта) и ввозимого на ТТ ТС, без учета ввозной таможенной пошлины | долл. США/тонну |  |  |  |  |  |
| Средневзвешенная цена товара, происходящего из третьих стран (за исключением страны демпингового импорта) и ввозимого на ТТ ТС, с учетом ввозной таможенной пошлины | долл. США/тонну |  |  |  |  |  |

*Таблица 3.5. Изменение объемов и стоимости экспорта товаров*

| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…****год** | **… год** | **…****год** | **Аналогичный период … года**  | **Истекший период … года**  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Объем экспорта с территории Республики Беларусь **[[20]](#footnote-20)** | тонн**[[21]](#footnote-21)** |  |  |  |  |  |
| Объем экспорта с территории Республики Казахстан[[22]](#footnote-22) | тонн |  |  |  |  |  |
| Объем экспорта с территории Российской Федерации[[23]](#footnote-23) | тонн |  |  |  |  |  |
| **Общий объем экспорта с ТТ ТС** | тонн |  |  |  |  |  |
| *Изменение по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года* | *%* |  |  |  |  |  |
| *Изменение по сравнению с 2009 г.* | *%* |  |  |  |  |  |
| Стоимость экспорта с территории Республики Беларусь | долл. США |  |  |  |  |  |
| Стоимость экспорта с территории Республики Казахстан | долл. США |  |  |  |  |  |
| Стоимость экспорта с территории Российской Федерации | долл. США |  |  |  |  |  |
| **Общая стоимость экспорта с ТТ ТС** | долл. США |  |  |  |  |  |
| *Изменение по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года* | *%* |  |  |  |  |  |
| *Изменение по сравнению c … г.* | *%* |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |

Раздел IV. Доказательства наличия материального ущерба отрасли экономики государств – членов Таможенного союза, угрозы причинения материального ущерба отрасли экономики государств – членов Таможенного союза

1. Анализ состояния рынка товара на единой таможенной территории Таможенного союза

4.1.1. Потребление товара на ТТ ТС

В данной таблице используются показатели в целом по государствам – членам ТС.

*Таблица 4.1.1*

| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…****год** | **…****год** | **…****год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Общий объем производства товара в государствах - членах ТС (А) | тонн |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с предыдущим годом | % |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с … годом | % |  |  |  |  |  |
| Общий объем экспорта товара (*в целом)* с ТТ ТС (В) | тонн |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с предыдущим годом |  |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с … годом |  |  |  |  |  |  |
| Общий объем импорта товара (*в целом*) на ТТ ТС (С) | тонн |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с предыдущим годом |  |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с … годом |  |  |  |  |  |  |
| Товарные запасы готовой продукции на начало года (D) | тонн |  |  |  |  |  |
| Товарные запасы готовой продукции на конец года (E) | тонн |  |  |  |  |  |
| Реализация товара на ТТ ТС(F=A-B+(D-E))  | тонн |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с предыдущим годом | % |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с … годом | % |  |  |  |  |  |
| Объем потребления товара на ТТ ТС (G=F+C) | тонн |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с предыдущим годом | % |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с … годом | % |  |  |  |  |  |

Необходимо охарактеризовать состояние рынка товара за указанный период и указать факторы, повлиявшие на изменение объемов показателей, приведенных в таблице.

4.1.2. Доля импортного товара и аналогичного товара, реализованных на ТТ ТС, в объеме потребления на ТТ ТС

 *Таблица 4.1.2*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…****год** | **…****год** | **…****год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| Доля товара, произведенного в государствах – членах ТС и реализованного на ТТ ТС, в потреблении | % |  |  |  |  |  |
| Доля импортного товара, в потреблении , в т.ч. | % |  |  |  |  |  |
| доля импортного товара из демпингующих(ей) стран(ы) в потреблении, в т.ч. по странам: | % |  |  |  |  |  |

1. Анализ состояния отрасли экономики государств-членов Таможенного союза

В нижеприведенных таблицах используются агрегированные данныепроизводителей аналогичного товара в государствах – членах ТС, составляющих отрасль экономики ТС.

4.2.1. Объем производства товара

*Таблица 4.2.1*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…****год** | **…****год** | **…****год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| Объем производства товара отраслью экономики ТС | тонн |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с предыдущим годом | % |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с … годом | % |  |  |  |  |  |

Необходимо указать факторы, повлиявшие на изменение объемов производства товара.

4.2.2. Объем реализации товара на ТТ ТС и его доля в потреблении

*Таблица 4.2.2*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…****год** | **…****год** | **…****год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| Объем реализации товара, произведенного отраслью экономики ТС, на ТТ ТС | тонн |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с предыдущим годом | % |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с … годом | % |  |  |  |  |  |
| Доля товара в потреблении на ТТ ТС | % |  |  |  |  |  |

Необходимо указать факторы, повлиявшие на изменение объемов реализации товара на ТТ ТС.

4.2.3. Объем реализации товара на экспорт

*Таблица 4.2.3*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…****год** | **…****год** | **…****год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| Объем экспорта товара, произведенного отраслью экономики ТС, с ТТ ТС  | тонн |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с предыдущим годом | % |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с … годом | % |  |  |  |  |  |

Необходимо указать факторы, повлиявшие на изменения объемов экспорта.

4.2.4. Степень загрузки производственных мощностей

*Таблица 4.2.4*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…****год** | **…****год** | **…****год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| Производственные мощности отрасли экономики ТС по товару | тонн |  |  |  |  |  |
| Степень загрузки производственных мощностей | % |  |  |  |  |  |
| Объем производства товара отрасли экономики ТС | тонн |  |  |  |  |  |

В случае если оборудование и техника, на которой производится товар, используется для производства других товаров, приведите факторы распределения производственных мощностей между товарами. Опишите способ подсчета производственных мощностей, укажите все факторы, использованные при подсчете производственных мощностей.

Необходимо указать факторы, повлиявшие на изменения производственных мощностей по товару.

4.2.5. Товарные запасы

*Таблица 4.2.5*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…****год** | **…****год** | **…****год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| Товарные запасы готовой продукции на начало года  | тонн |  |  |  |  |  |
| Товарные запасы готовой продукции на конец года  | тонн |  |  |  |  |  |

Необходимо указать факторы, влияющие на изменение товарных запасов.

4.2.6. Выручка от реализации товара

*Таблица 4.2.6*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…****год** | **…****год** | **…****год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| Выручка (нетто) от реализации товара на ТТ ТС, на условиях EXW | нац.валюта |  |  |  |  |  |
| долл.США |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с предыдущим годом | % |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с … годом | % |  |  |  |  |  |

Необходимо привести факторы, влияющие на изменение выручки.

4.2.7. Затраты на производство товара, реализованного на ТТ ТС

*Таблица 4.2.7*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…****год** | **…****год** | **…****год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| Полная себестоимость товара,реализованного на ТТ ТС, на условиях EXW  | нац.валюта |  |  |  |  |  |
| долл.США |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с предыдущим годом | % |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с … годом | % |  |  |  |  |  |

Необходимо описать факторы, влияющие на изменение затрат на производство товара.

4.2.8. Прибыль/убытки от реализации товара на ТТ ТС

*Таблица 4.2.8*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…****год** | **…****год** | **…****год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| Прибыль/убытки от реализации товарана ТТ ТС | нац.валюта |  |  |  |  |  |
| долл.США |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с предыдущим годом | % |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с … годом | % |  |  |  |  |  |

Необходимо привести факторы, влияющие на изменение прибылей/убытков.

4.2.9. Себестоимость, цены

*Таблица 4.2.9*

| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…****год** | **…****год** | **…****год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Средневзвешенная себестоимость единицы товара, реализованного на ТТ ТС | нац.валюта /тонн |  |  |  |  |  |
| долл.США/тонн |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с предыдущим годом | % |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с … годом | % |  |  |  |  |  |
| Средневзвешенная отпускная цена товара, реализованного на ТТ ТС на условиях EXW (без учета НДС) | нац.валюта /тонн |  |  |  |  |  |
| долл.США/тонн |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с предыдущим годом | % |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с … годом | % |  |  |  |  |  |

Необходимо описать факторы, влияющие на изменение себестоимости и цены товара, реализованного на ТТ ТС.

4.2.10. Рентабельность производства, рентабельность продаж

*Таблица 4.2.10*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…****год** | **…****год** | **…****год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| Рентабельность производства товара*,* реализованного на ТТ ТС | % |  |  |  |  |  |
| Рентабельность продаж товара,реализованного на ТТ ТС | % |  |  |  |  |  |

4.2.11. Соотношение цены товара, происходящего из страны демпингового импорта и цены аналогичного товара, произведенного отраслью экономики ТС

*Таблица 4.2.11*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…****год** | **…****год** | **…****год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| Средневзвешенная цена товара, происходящего из страны демпингового импорта (без учета ввозной таможенной пошлины, без НДС)  | долл. США/тонну |  |  |  |  |  |
| Средневзвешенная отпускная цена товара, произведенного отраслью экономики ТС и реализованного на ТТ ТС на условиях EXW (без учета НДС) | долл. США/тонну |  |  |  |  |  |
| Соотношение цены товара, происходящего из страны демпингового импорта и цены товара, произведенного отраслью экономики ТС  |  |  |  |  |  |  |

 4.2.12. Объем инвестиций

*Таблица 4.2.12*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…****год** | **…****год** | **…****год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| Объем инвестиций на производство и реализацию товара | нац.валюта |  |  |  |  |  |
| долл.США |  |  |  |  |  |

Необходимо кратко описать инвестиционные проекты, связанные с производством и реализацией товара.

4.2.13. Производительность труда и численность персонала

*Таблица 4.2.13*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…****год** | **…****год** | **…****год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| Общее количество персонала, занятого в отрасли экономики ТС, в т.ч.:  | чел. |  |  |  |  |  |
| персонал, занятый в производстве товара[[24]](#footnote-24) | чел. |  |  |  |  |  |
| Производительность труда | тонн/чел |  |  |  |  |  |
| Зарплата персонала, занятого в производстве Товара | нац.валюта/чел. в месяц |  |  |  |  |  |
| долл.США/чел. в месяц |  |  |  |  |  |

Необходимо указать причины изменения показателей, приведенных в таблице.

1. Доказательства наличия угрозы причинения материального ущерба отрасли экономики ТС

При доказательстве угрозы причинения материального ущерба отрасли экономики ТС дополнительно к информации в разделах 4.1. и 4.2 настоящих рекомендаций, приводится следующая информация:

4.3.1. Сведения о наличии производственного и экспортного потенциала у иностранных производителей и экспортеров

* производственные мощности и степень их загрузки у иностранных производителей товара, являющегося объектом расследования;
* предполагаемые инвестиции с целью расширения производственных мощностей предприятий иностранных производителей товара, являющегося объектом расследования;
* открытость/закрытость рынков сбыта товара, являющегося объектом расследования, в третьих странах, а также информация о возможном введении ограничительных мер другими странами по этому товару;
* уровень потребления товара, являющегося объектом расследования, на внутреннем рынке иностранных государств;
* открытость/закрытость рынка ТС для сбыта товара, являющегося объектом расследования;
* наличие складских запасов, позволяющих существенно увеличить экспорт товара.

Если по объективным причинам вышеуказанной информации не имеется или она не представляется, следует указать на это в заявлении.

Кроме того приводятся такие факторы, как:

* динамика демпингового импорта, свидетельствующая о реальной возможности дальнейшего увеличения такого импорта;
* уровень цен демпингового импорта товара, который может привести к снижению или сдерживанию цены аналогичного товара на рынке ТС и дальнейшему увеличению спроса на импортный товар;
* влияние дальнейшего роста демпингового импорта товара, являющегося объектом расследования (если такое влияние будет иметь место) на производственные и финансовые показатели отрасли экономики ТС.

Раздел V. Доказательства наличия причинно-следственной связи между демпинговым импортом товара и материальным ущербом отрасли экономики государств – членов ТС

Доказательством наличия причинно-следственной связи между демпинговым импортом и обусловленным этим материальным ущербом отрасли экономики ТС может являться изложение в заявлении следующих факторов:

* вытеснение с рынка ТС аналогичного товара, произведенного предприятиями в государствах – членах ТС импортным товаром, являющимся объектом расследования.

*Таблица 5.1*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…****год** | **…****год** | **…****год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| Объем импорта товара из демпингующей страны, на ТТ ТС  | тонн |  |  |  |  |  |
| Доля импорта из демпингующей страны в объеме потребления | % |  |  |  |  |  |
| Доля товара, произведенного в ТС в объеме потребления | % |  |  |  |  |  |
| Доля импорта из третьих стран (не включая демпингующую страну) в объеме потребления | % |  |  |  |  |  |

* влияние демпингового импорта на ценовую политику производителей аналогичного товара в государствах – членах ТС (снижение цен или рост их непропорционально затратам, приведшим к ухудшению финансовых показателей предприятий и др.).

*Таблица 5.2*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…****год** | **…****год** | **…****год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| Средневзвешенная отпускная цена товара, произведенного отраслью экономики ТС и реализованного на ТТ ТС на условиях EXW (без учета НДС) | долл. США/тонну |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с …. годом | % |  |  |  |  |  |
| Средневзвешенная цена товара, происходящего из страны демпингового импорта и ввозимого на ТТ ТС (с учетом ввозной таможенной пошлины, без учета НДС)  | долл. США/тонну |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с …..годом | % |  |  |  |  |  |
| Разница между ценой товара, происходящего из страны демпингового импорта и ценой товара, произведенного отраслью экономики ТС  | долл. США/тонну |  |  |  |  |  |

* иные факторы, свидетельствующие о наличии причинно-следственной связи между демпинговым импортом и ухудшением ситуации в отрасли экономики ТС (например, сведения о переходе потребителей аналогичного товара на использование товара, происходящего из страны демпингового импорта).

Одновременно необходимо рассмотреть и другие факторы, влияющие на состояние отрасли экономики ТС, такие как:

* объем и цена импортного товара, реализуемого не по демпинговым ценам

 *Таблица 5.3*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…****год** | **…****год** | **…****год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| Объем импорта из третьих стран на ТТ ТС | тонн |  |  |  |  |  |
| Средневзвешенная цена товара, происходящего из третьих стран (с учетом ввозной таможенной пошлины, без НДС) | долл. США /тонну |  |  |  |  |  |

* сокращение спроса или изменение в структуре потребления на ТТ ТС;
* сокращение экспортных поставок;
* различия и изменения в технологии производства;
* производство предприятий, не являющихся заявителями

*Таблица 5.4*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…****год** | **…****год** | **…****год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| Объем производства товара предприятием, не являющимся заявителем  | тонн |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с предыдущим годом | % |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с … годом | % |  |  |  |  |  |

# Приложение 1 Руководство по подготовке неконфиденциальной версии заявления

При составлении неконфиденциальной версии заявления необходимо иметь в виду, что доступ к ней будет предоставлен всем заинтересованным лицам. Представление данных в неконфиденциальной версии заявления должно быть достаточно подробным, чтобы обеспечить понимание сути информации, представленной в конфиденциальной версии.

При заполнении неконфиденциальной версии заявления следует придерживаться следующих рекомендаций:

1. Информация, представленная в заявлении, рассматривается в качестве конфиденциальной при наличии обоснований. Указанные обоснования приводятся в неконфиденциальной версии заявления применительно к данным, рассматриваемым как конфиденциальные.

Примеры обоснований о предоставлении конфиденциального режима:

* «Просим считать данные, отмеченные квадратными скобками, конфиденциальными. Эти данные не доступны из других источников и их раскрытие нанесет значительный ущерб конкурентной позиции заявителя на рынке товара. Конфиденциальные данные относятся к внутренней финансовой информации заявителя и представлены в интерпретированном виде на страницах 24 и 25.»
* «Информация, отмеченная специальным знаком \*, является конфиденциальной и не подлежит раскрытию. Разглашение этих сведений повлечет неблагоприятные последствия как для нашей компании, так и для лица, от которого она была получена. Эта информация относится к определению экспортной стоимости товара и приводится в заявлении на странице 22.»
1. Конфиденциальную версию вопросника следует использовать как базу.

Конфиденциальная версия заявления должна иметь гриф «Конфиденциально», который проставляется в верхнем правом углу каждого листа.

1. Всю конфиденциальную информацию, содержащуюся в конфиденциальной версии, необходимо перевести в неконфиденциальный вид путем интерпретации. Интерпретированная информация должна быть представлена в неконфиденциальной версии заявления.

В случае невозможности перевода конфиденциальной информации в интерпретированный вид, представьте обоснования.

1. Информация, не являющаяся конфиденциальной, должна быть одинаково отображена в конфиденциальной и неконфиденциальной версиях заявления.

Примеры интерпретации конфиденциальной информации в неконфиденциальном виде:

1. Когда информация предоставляется за определенные периоды времени, она может быть представлена в индексном выражении.

Пример конфиденциальной информации:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 2009 год | 2010 год | 2011 год |
| 20.000 долл. США | 30.000 долл. США | 40.000 долл. США |

Неконфиденциальная интерпретация конфиденциальной информации:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 2009 год | 2010 год | 2011 год |
| =100 | 150 | 200 |

1. Когда конфиденциальными являются отдельные показатели, их можно интерпретировать в неконфиденциальной версии заявления следующим образом: не указывая истинного значения показателя, указать интервал, в котором такое значение находится.

Пример конфиденциальной информации:

«Издержки производства на предприятии составляют 300 долл. США за тонну»

Неконфиденциальная интерпретация конфиденциальной информации:

 «Издержки производства на предприятии составляют 330 долл. США за тонну» (в сноске указать, что «истинное значение» было изменено на разницу в + 10% в целях сохранения конфиденциальности)

1. Когда конфиденциальная информация содержится в тексте, ее неконфиденциальная интерпретация может быть выражена обобщением.

Пример конфиденциальной информации:

«ООО ТОРГОВАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ передала заявителям информацию о факте снижения отпускных цен на 20%».

Неконфиденциальная интерпретация конфиденциальной информации:

«[Один из наших потребителей] передал заявителям информацию о факте снижения отпускных цен на 20%».

# Приложение 2 Образец письма производителя в поддержку заявления

*(Наименование юридического лица-производителя)* поддерживает заявление о применении антидемпинговой меры в отношении (наименование товара), ввозимого на ТТ ТС по демпинговым ценам.

Объем производства (*наименование* *товара)* на *(наименование юридического лица-производителя)* за период ….. годы и истекший период … г. составляет:

*Таблица*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Наименование товара** | **Ед.** **изм.** | **…****год** | **…****год** | **…****год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| Объем производства предприятия «ХХХ» | тонн |  |  |  |  |  |
| нац.валюта |  |  |  |  |  |
| долл.США |  |  |  |  |  |

 *(Наименование юридического лица-производителя)* выражает готовность к предоставлению запрашиваемых органом, проводящим расследования, данных.

Нижеподписавшиеся свидетельствуют, что вся информация, представленная в «Заявлении на проведение расследования в отношении демпингового импорта (*наименование* *товара)*» в части показателей *(Наименование юридического лица-производителя)*, является достоверной и может быть подвергнута проверке представителями органа, проводящего расследования, ответственными за проведение расследования.

Генеральный директор Ф.И.О.

Главный бухгалтер Ф.И.О.

МП

Примечание 1: Письмо предприятия (наименование организации), высказавшегося в поддержку заявления, оформляется на фирменном бланке предприятия и подписывается генеральным директором и главным бухгалтером и скрепляется печатью предприятия с проставлением номера письма и даты.

Примечание 2: В случае если предприятие (наименование юридического лица - производителя), поддерживающее заявление, готово предоставить необходимые данные для установления материального ущерба (угрозы причинения материального ущерба) отрасли экономики ТС, то данному предприятию необходимо заполнить таблицы, приведенные ниже, и приложить их к письму производителя в поддержку заявления.

Приложение, описанное в примечании 2

Нижеприведенная таблица должна быть заполнена каждым предприятием **по товару,** на примере предприятия «ХХХ».

*Таблица*

| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…****год** | **…****год** | **…****год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Объем производства предприятия «ХХХ» | тонн |  |  |  |  |  |
| нац.валюта |  |  |  |  |  |
| долл.США  |  |  |  |  |  |
| Доля предприятия в общем объеме производства товара в ТС | % |  |  |  |  |  |
| Объем реализации товара на ТТ ТС предприятия «ХХХ» | тонн |  |  |  |  |  |
| нац.валюта |  |  |  |  |  |
| долл.США  |  |  |  |  |  |
| Объем экспорта с ТТ ТС предприятия «ХХХ» | тонн |  |  |  |  |  |
| нац.валюта |  |  |  |  |  |
| долл.США  |  |  |  |  |  |
| Производственные мощности предприятия «ХХХ» | тонн |  |  |  |  |  |
| Степень загрузки производственных мощностей | % |  |  |  |  |  |
| Товарные запасы готовой продукции на начало года  | тонн |  |  |  |  |  |
| Товарные запасы готовой продукции на конец года | тонн |  |  |  |  |  |
| Выручка от реализации товара на ТТ ТС | нац.валюта |  |  |  |  |  |
| долл.США  |  |  |  |  |  |
| Полная себестоимость товара, реализованного на ТТ ТС | нац.валюта |  |  |  |  |  |
| долл.США  |  |  |  |  |  |
| Прибыль/убытки от реализации товара на ТТ ТС | нац.валюта |  |  |  |  |  |
| долл.США  |  |  |  |  |  |
| Себестоимость единицы товара, реализованного на ТТ ТС | нац.валюта/тонн |  |  |  |  |  |
| долл.США/тонн  |  |  |  |  |  |
| Отпускная цена товара, реализованного на ТТ ТС на условиях EXW (без учета НДС)  | нац.валюта/тонн |  |  |  |  |  |
| долл.США/тонн  |  |  |  |  |  |
| Рентабельность производства товара, реализованного на ТТ ТС | **%** |  |  |  |  |  |
| Рентабельность продаж товара на ТТ ТС | **%** |  |  |  |  |  |
| Объем инвестиций предприятия «ХХХ», направленный на производство и реализацию товара | нац.валюта |  |  |  |  |  |
| долл.США  |  |  |  |  |  |
| Общее количество занятого персонала на предприятии «ХХХ» | чел. |  |  |  |  |  |
| персонал, занятый в производстве товара | чел. |  |  |  |  |  |
| Производительность труда | тонн/чел |  |  |  |  |  |
| Зарплата персонала, занятого в производстве товара | нац.валюта/чел.в месяц |  |  |  |  |  |
| долл.США/чел.в месяц |  |  |  |  |  |

# Приложение 3 Образец письма производителя, высказавшего мнение(поддержку или несогласие) относительно заявления

(Наименование юридического лица-производителя) поддерживает заявление/выражает несогласие относительно заявления о применении антидемпинговой меры в отношении (наименование товара), ввозимого на ТТ ТС по демпинговым ценам.

Объем производства (*наименование* *товара)* на *(наименование юридического лица-производителя)* за период ….. годы и истекший период … г. составляет:

*Таблица*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Наименование товара** | **Ед.** **изм.** | **…****год** | **…****год** | **…****год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| **Объем производства предприятия** **«ХХХ»** | **тонн** |  |  |  |  |  |
| **Нац.****валюта** |  |  |  |  |  |
| **Долл.США** |  |  |  |  |  |

Генеральный директор Ф.И.О.

Главный бухгалтер Ф.И.О.

МП

Примечание 1: Письмо предприятия (наименование организации), высказавшегося свое мнение о несогласии в поддержку заявления, оформляется на фирменном бланке предприятия и подписывается генеральным директором и главным бухгалтером и скрепляется печатью предприятия с проставлением номера письма и даты.

1. Необходимо отметить, что определение «аналогичный товар», приведенное в статье 2 Соглашения, применяется по отношению к товару, производимому отраслью экономики государств – членов ТС так и на товар, продаваемый иностранной компанией-экспортером на своем внутреннем рынке. В первом случае данное определение используется для целей определения состава отрасли экономикигосударств – членов ТС и определения наличия материального ущерба (угрозы материального ущерба) отрасли экономики государств – членов Таможенного союза, а во втором – для целей определения наличия демпингового импорта. [↑](#footnote-ref-1)
2. Разновидности товара в последнем случае могут быть выбраны, к примеру, исходя из объемов их импорта на ТТ ТС. [↑](#footnote-ref-2)
3. Здесь и далее условия поставок понимаются в значении базисов поставок согласно Инкотермс 2010. [↑](#footnote-ref-3)
4. Приведенный расчет следует рассматривать исключительно в качестве примера. Тип корректировок и их размер должен определяться в каждом конкретном случае исходя из характера конкретной базовой цены, используемой для расчета, свойств товара, условий хозяйствования в экспортирующем иностранном государстве и т.д. [↑](#footnote-ref-4)
5. Во всех таких случаях рекомендуется предварительно обратиться в Департамент для обсуждения оптимальной методики расчета нормальной стоимости товара. [↑](#footnote-ref-5)
6. Приведенный расчет следует рассматривать исключительно в качестве примера. Структура издержек и их размер должен определяться в каждом конкретном случае исходя из свойств товара, условий хозяйствования в экспортирующем иностранном государстве и т.д. [↑](#footnote-ref-6)
7. CIP пункт назначения на таможенной границе Таможенного союза / CIF порт назначения в Таможенном союзе. [↑](#footnote-ref-7)
8. В таких случаях, а также во всех иных случаях, когда заявитель не использует по каким-либо причинам данные таможенной статистики для определения экспортной цены товара, рекомендуется предварительно обратиться в орган, проводящий расследования для обсуждения оптимальной методики расчета экспортной цены товара. [↑](#footnote-ref-8)
9. Приведенный расчет следует рассматривать исключительно в качестве примера. Тип корректировок и их размер должен определяться в каждом конкретном случае исходя из характера конкретной базовой цены, используемой для расчета, свойств товара, условий хозяйствования в экспортирующем иностранном государстве и т.д. [↑](#footnote-ref-9)
10. Информация об объемах и стоимости импорта и экспорта товаров по Республике Казахстан размещается в свободном доступе на сайте ведомства. [↑](#footnote-ref-10)
11. Смотри пункт 16 пояснений к разделу II заявления. [↑](#footnote-ref-11)
12. С учетом необходимых дополнительных корректировок. [↑](#footnote-ref-12)
13. С учетом необходимых дополнительных корректировок. [↑](#footnote-ref-13)
14. С учетом необходимых дополнительных корректировок. [↑](#footnote-ref-14)
15. С учетом необходимых дополнительных корректировок. [↑](#footnote-ref-15)
16. Общий объем импорта на территорию Республики Беларусь по всем странам, за исключением стран-членов Таможенного союза. Источник: Государственный таможенный комитет Республики Беларусь (<http://gtk.gov.by/>). [↑](#footnote-ref-16)
17. Общий объем импорта на территорию Республики Казахстан по всем странам, за исключением стран-членов Таможенного союза. Источник: Комитет таможенного контроля Министерства финансов Республики Казахстан. Данные также доступны в сети Интернет по адресу: <http://e.customs.kz>. [↑](#footnote-ref-17)
18. Общий объем импорта на территорию Российской Федерации по всем странам, за исключением стран-членов Таможенного союза. Источник: Федеральная таможенная служба (<http://www.customs.ru/>). [↑](#footnote-ref-18)
19. Единая таможенная территория Таможенного союза [↑](#footnote-ref-19)
20. Общий объем экспорта с территории Республики Беларусь по всем странам, за исключением стран-членов Таможенного союза. Источник: Государственный таможенный комитет Республики Беларусь (<http://gtk.gov.by/>). [↑](#footnote-ref-20)
21. В данной таблице и далее по тексту единицей измерения следует принимать тонну, однако в случаях, когда при импорте/экспорте используются дополнительные единицы измерения, следует представлять данные в дополнительных единицах измерения (кг, штука, литр, метр, пара и т.д.). [↑](#footnote-ref-21)
22. Общий объем экспорта с территории Республики Казахстан по всем странам, за исключением стран-членов Таможенного союза. Источник: Комитет таможенного контроля Министерства финансов Республики Казахстан. Данные также доступны в сети Интернет по адресу: <http://e.customs.kz>. [↑](#footnote-ref-22)
23. Общий объем экспорта с территории Российской Федерации по всем странам, за исключением стран-членов Таможенного союза. Источник: Федеральная таможенная служба (<http://www.customs.ru/>). [↑](#footnote-ref-23)
24. Персонал, занятый в производстве товара в отрасли экономики государств – членов Таможенного союза – рабочие основного и вспомогательного производств. [↑](#footnote-ref-24)