**ЕВРАЗИЙСКАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КОМИССИЯ**

**Департамент защиты внутреннего рынка**

**МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ   
ПО ПОДГОТОВКЕ ЗАЯВЛЕНИЯ О ПРИМЕНЕНИИ КОМПЕНСАЦИОННОЙ МЕРЫ**

Москва

2012

**Содержание**

[Введение 3](#_Toc338682049)

[I. Общие рекомендации 4](#_Toc338682050)

[II. Рекомендуемая структура заявления 6](#_Toc338682051)

[III. Пояснения к отдельным разделам заявления 7](#_Toc338682052)

[Раздел I. Общая информация 7](#_Toc338682053)

[Заявитель 7](#_Toc338682054)

[Поддержка заявления 7](#_Toc338682055)

[Описание товара - объекта расследования 8](#_Toc338682056)

[Описание аналогичного товара, производимого в государствах - членах ТС 9](#_Toc338682057)

[Раздел II. Доказательства наличия субсидируемого импорта 9](#_Toc338682058)

[Субсидия 10](#_Toc338682059)

[Специфичность 10](#_Toc338682060)

[Расчет размера субсидии 13](#_Toc338682061)

[Раздел III. Данные внешнеторговой статистики 14](#_Toc338682062)

[Раздел IV. Доказательства наличия материального ущерба (угрозы причинения материального ущерба/замедления развития) отрасли экономики государств – членов Таможенного союза 14](#_Toc338682063)

[Материальный ущерб 15](#_Toc338682064)

[Угроза причинения материального ущерба 16](#_Toc338682065)

[Раздел V. Доказательства наличия причинно - следственной связи между субсидируемым импортом товара и материальным ущербом (угрозой причинения материального ущерба/замедления развития) отрасли экономики государств – членов Таможенного союза. 17](#_Toc338682066)

[Раздел VI. Предложения о введении меры 17](#_Toc338682067)

[Примерная форма заявления о применении компенсационной меры 19](#_Toc338682068)

# 

# Введение

Настоящие методические рекомендации разработаны с целью оказания помощи производителям в государствах – членах Таможенного союза (далее – ТС) в подготовке заявления о применении компенсационной меры в отношении субсидируемого импорта товара, ввозимого на единую таможенную территорию Таможенного союза и наносящего материальный ущерб/создающего угрозу причинения материального ущерба/замедляющего создание отрасли экономики государств – членов Таможенного союза (далее – заявление).

Рекомендации содержат разъяснения требований к объему информации, которую необходимо привести в заявлении и которая может служить основанием для принятия решения о начале расследования, предшествующего введению компенсационной меры. Указанные требования установлены Соглашением о применении специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер по отношению к третьим странам от 25 января 2008 года с изменениями и дополнениями, внесенными в него Протоколом от 18 октября 2011 года (далее – Соглашение), Положением об использовании и защите конфиденциальной информации и служебной информации ограниченного распространения в органе, проводящем расследования, утвержденного Решением Коллегии Евразийской экономической комиссии от 7 марта 2012 года № 1.

В приложении приводится примерная форма, которую рекомендуется использовать при подаче заявления о применении компенсационной меры.

Заявление следует подавать в орган, ответственный за проведение расследований, предшествующих введению специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер на единой таможенной территории Таможенного союза (далее – орган, проводящий расследования). Согласно Решению Коллегии Евразийской экономической комиссии от 7 марта 2012 года № 1 полномочия такого органа возложены на Департамент защиты внутреннего рынка Евразийской экономической комиссии (далее – Департамент). Адрес для отправки корреспонденции:

*Департамент мер защиты внутреннего рынка*  *Евразийской экономической комиссии*

*119121, г. Москва, Смоленский б-р, 3/5, стр.1*

*e-mail: dzm@tsouz.ru*

Обращаем внимание на то, что настоящие рекомендации не являются юридически обязательным документом и носят исключительно информационный характер. При этом информация, которую рекомендуется привести в заявлении, не является исчерпывающей. Она может быть расширена по инициативе заявителей, кроме того, орган, проводящий расследования, оставляет за собой право при необходимости запросить дополнительную информацию.

# I. Общие рекомендации

1. Вся информация, изложенная в заявлении, должна быть достоверной, иметь документальное подтверждение или ссылки на источники ее получения.
2. Статистическая информация представляется в заявлении за предшествующий период. Предшествующий период составляет согласно статье 2 Соглашения три календарных года, непосредственно предшествующих дню подачи заявления, за которые имеются необходимые статистические данные. Кроме того необходимо привести имеющиеся данные за период текущего года (например, 3, 6, 9 месяцев), а также данные за аналогичный период предшествующего года.
3. При указании показателей, содержащихся в заявлении, в целях их сопоставимости, должны использоваться единые денежные и количественные единицы измерения.

Например, в целях корректного сопоставления количественных показателей товара, являющегося объектом расследования, и аналогичного товара, производимого в государствах – членах ТС, рекомендуется использовать единицы измерения в соответствии с Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности Таможенного союза (далее – ТН ВЭД ТС).

В случае, если при подаче заявления отрасль экономики государств –членов Таможенного союза (далее – отрасль экономики ТС) включает производителей из разных государств, значения показателей в стоимостном выражении целесообразно приводить как в национальной валюте, так и в долларах США.

1. Информация, представленная в заявлении в виде таблиц, должна сопровождаться подробными комментариями. Комментарии должны содержать анализ показателей, приведенных в таблицах, а также факторы, повлиявшие на их изменение.
2. Заявление представляется на русском языке, а оригиналы документов, которые составлены на иностранном языке, должны сопровождаться переводом на русский язык с удостоверением представленного перевода.
3. Сведения, содержащиеся в заявлении, должны быть заверены руководителями производителей, представивших такие сведения, а также их сотрудниками, ответственными за ведение бухгалтерской отчетности, в части, касающихся сведений, непосредственно относящихся к данным производителям.
4. Заявление направляется в орган, проводящий расследования, на бумажном носителе, также целесообразно приложить версию на электронном носителе.
5. Если в заявлении содержится конфиденциальная информация, то заявление подается в двух версиях: конфиденциальной и неконфиденциальной.

Информация, представленная в заявлении, рассматривается в качестве конфиденциальной только при представлении обоснований, свидетельствующих о том, что раскрытие такой информации предоставит конкурентное преимущество третьему лицу или повлечет неблагоприятные последствия для Вашей организации, или для лица, от которого получена такая информация.

Указанные обоснования приводятся в неконфиденциальной версии заявления применительно к данным, рассматриваемым как конфиденциальные.

Неконфиденциальная версия должна быть достаточно подробной для понимания существа информации, представленной в конфиденциальном виде.

Более подробно о подготовке неконфиденциальной версии заявления см. Приложение 1 к Примерной форме заявления.

Заявление, содержащее конфиденциальную информацию, направляемое органу, проводящему расследования, должно иметь гриф «Конфиденциально», который проставляется в верхнем правом углу каждого листа.

На почтовых конвертах, в которых пересылается заявление, содержащие конфиденциальную информацию, отправитель **обязательно должен указать в качестве адресата орган, проводящий расследования** (адрес для отправки корреспонденции указан во введении).

# II. Рекомендуемая структура заявления

Информацию, приводимую в заявлении о применении компенсационной меры, рекомендуется структурировать по следующим разделам:

1. *Общая информация:*
2. *Сведения о заявителях и доказательства поддержки заявления;*
3. *Описание импортируемого на единую таможенную территорию Таможенного союза товара, в отношении которого предлагается ввести компенсационную меру, и аналогичного товара, производимого в государствах – членах Таможенного союза.*
4. *Сведения об известных иностранных производителях и (или) экспортерах.*
5. *Сведения об известных импортерах в государствах – членах Таможенного союза.*
6. *Сведения об известных потребителях товара в государствах – членах Таможенного союза.*

***II.*** *Доказательства наличия субсидируемого импорта.*

***III.*** *Данные внешнеторговой статистики.*

***IV.*** *Доказательства наличия материального ущерба (угрозы причинения материального ущерба/замедления развития) отрасли экономики государств – членов Таможенного союза.*

***V.*** *Доказательства наличия причинно-следственной связи между субсидируемым импортом товара и материальным ущербом (угрозой причинения материального ущерба/замедлением развития) отрасли экономики государств – членов Таможенного союза.*

***VI.*** *Предложения о введении меры.*

# III. Пояснения к отдельным разделам заявления

Раздел I. Общая информация

### Заявитель

1. Заявление в соответствии с пунктом 2 статьи 29 Соглашения может подаваться:

* отдельным производителем товара, аналогичного тому, который является объектом (далее – аналогичного товара), в Таможенном союзе;
* объединением производителей аналогичного товара в Таможенном союзе, если в число его участников входят производители существенной доли, но не менее 25 % от общего объема производства аналогичного товара в Таможенном союзе.

Заявление может подаваться как непосредственно производителем или объединением производителей, так и через уполномоченного представителя. Уполномоченным представителем может являться любое физическое или юридическое лицо, которое наделено полномочиями для представления интересов производителей и объединений. Оригиналы оформленных полномочий (например, доверенность) представляются в орган, проводящий расследования, вместе с заявлением.

При подаче заявления объединением производителей необходимо, чтобы такое объединение являлось зарегистрированным юридическим лицом и в его учредительных документах было закреплено право представлять интересы его участников.

### Поддержка заявления

1. К заявлению необходимо приложить документы, подтверждающие, что производители аналогичного товара в государствах – членах ТС поддерживают заявление.

Поддержка заявления требуется для выполнения одновременно двух условий, предусмотренных пунктом 3 статьи 29 Соглашения:

а) заявление должно быть поддержано производителями аналогичного товара в государствах – членах ТС (в том числе заявителем), производящими не менее 25% от объема производства аналогичного товара в Таможенном союзе;

б) объем производства производителей аналогичного товара в государствах – членах ТС, поддержавших заявление (в том числе заявителя), должен составлять более 50 % от объема производства аналогичного товара производителей, высказавших свое мнение (поддержку или несогласие) относительно заявления.

1. Производителю-заявителю, объем производства которого составляет более 50 % производства аналогичного товара в Таможенном союзе, не обязательно прикладывать к заявлению доказательства поддержки заявления другими производителями.

В то же время, если объем производства производителя-заявителя или производителя-заявителя вместе с поддержавшими заявление производителями в государствах – членах Таможенного союза составляет менее 50% от объема производства аналогичного товара в ТС, то для выполнения условия, изложенного в пункте 2б, необходимо опросить других известных производителей в государствах – членах ТС с целью выяснения их мнения относительно заявления и приложить результаты опроса к заявлению.

### Описание товара - объекта расследования

1. Для целей подачи заявления заявителю необходимо определить товар, являющийся объектом расследования. Товар-объект расследования – это товар, происходящий из иностранного государства (группы государств) и ввозимый на единую таможенную территорию Таможенного союза (далее - ТТ ТС), при производстве и/или реализации которого используется специфическая субсидия.
2. В заявлении необходимо представить максимально полное описание товара-объекта расследования, включающее:

* полное наименование товара (такое наименование должно быть точным, не допускать неясностей или двусмысленного толкования и быть достаточным для целей взимания компенсационных пошлин таможенными органами государств – членов ТС);
* краткое наименование товара (для использования в тексте заявления);
* перечень кодов ТН ВЭД ТС, в рамках которых товар-объект расследования классифицируется при импорте на ТТ ТС;
* описание ввозных таможенных пошлин, а также иных ограничений торговли, применяемых в отношении товара;
* описание технологии производства;
* описание стандартов, распространяющихся на производство товара-объекта расследования в стране происхождения;
* описание основных сфер применения товара-объекта расследования и, если применимо, описание различий в сферах применения в зависимости от характеристик товара;
* описание разновидностей товара-объекта расследования, если в рамках товара-объекта расследования можно выделить различные разновидности (например, различные длины, диаметры, мощности и другое).

### Описание аналогичного товара, производимого в государствах - членах ТС

6. Заявителю необходимо показать, что производимый им товар является аналогичным товару-объекту расследования.

Аналогичный товар определяется в статье 2 Соглашения[[1]](#footnote-1) как товар, полностью идентичный товару-объекту расследования, либо в отсутствие такого товара другой товар, имеющий характеристики, близкие к характеристикам товара-объекта расследования. В заявлении следует подробно описать производимый заявителем товар, его характеристики. Важно учитывать, что статья 29 Соглашения устанавливает требование о том, что заявление о применении компенсационной меры может быть подано только производителем аналогичного товара. Иными словами, аналогичность товара является существенным условием для определения права производителя подать заявление.

7. Для описания аналогичного товара могут быть использованы следующие характеристики и сведения: внешний вид товара, физические свойства, сырье и материалы, используемые в производстве товара, химический состав, информация о производственном процессе, основных потребителях, предназначении и конечном потреблении товара и т.д.

8. Кроме того могут быть использованы существующие для товара международные стандарты, национальные стандарты государств – членов ТС, технические регламенты ТС, научные определения. Заявителю рекомендуется включить максимальное количество информации, которую он сам считает существенной для корректного и полного описания товара.

1. Раздел заявления должен завершаться выводом о том, что производимый в государствах – членах ТС товар действительно аналогичен импортному товару-объекту расследования. Предоставленная информация должна свидетельствовать о том, что существует конкуренция между импортным товаром и аналогичным товаром, произведенным в ТС.

Раздел II. Доказательства наличия субсидируемого импорта

1. Товар является предметом субсидируемого импорта, если при производстве или экспорте товара на ТТ ТС использовалась специфическая субсидия иностранного государства. Соответственно, в данном разделе заявления должны содержаться сведения о предоставлении субсидии, ее специфичности и размере.
2. Доказательства субсидируемого импорта представляются за период, наиболее приближенный ко дню подачи заявления, но при этом такой период должен быть охвачен периодом, за который в заявлении приводятся доказательства причинения материального ущерба отрасли экономики государств – членов ТС или угрозы его причинения.

### Субсидия

***Субсидия*** - это финансовая поддержка экономических операторов, предоставляемая государственным органом или назначенным им агентом, которая обеспечивает преимущество получателю.

В качестве назначенного агента может выступать любое лицо, которому органом власти были делегированы соответствующие полномочия (например, по поручению правительства банку выделяются средства на предоставлении гарантий экспортерам по льготным ставкам).

Субсидия может осуществляться в различных формах, например:

1. дотации в форме:

- прямого перевода средств,

- освобождения от уплаты налогов,

- снижения ставки налога,

- ускоренной амортизации,

- субсидирования процентных выплат;

2. льготные займы;

3. предоставление гарантий под займы;

4. льготное предоставление товаров и услуг правительством;

5. льготные закупки государством товаров субсидируемой компании;

6. покупка государством акционерного капитала субсидируемой компании;

7. списание долгов государством;

8. приватизация субсидируемой компании.

### Специфичность

Субсидия является специфической, если ее предоставление сопровождается ограничением числа конкретных организаций, допущенных к пользованию субсидией. Такое ограничение может происходить по:

- региональному признаку (например, особые экономические зоны);

- отраслевому признаку (субсидия направлена на поддержку конкретных отраслей);

- практике предоставления субсидии, когда фактически доступ к субсидии имеет ограниченное число предприятий.

При этом следует учитывать, что субсидия автоматически считается специфической, если ее предоставление увязано с результатами экспорта или импортозамещения. Например, в нормативном правовом акте указано, что субсидия предоставляется при экспорте товара.

**Расчет размера субсидии**

В заявлении необходимо представить расчет размера субсидии, на основании которого будет определяться размер компенсационной пошлины.

Размер субсидии определяется как сумма субсидии и процентов, которые компания получателя должна была бы выплатить в случае заимствования соответствующей суммы на рынке.

Размер субсидии = Д + П\*Д, где

Д – сумма дотации;

П – стоимость денег на рынке(ставки коммерческих банков по кредитам).

Например, размер субсидии в форме налоговой льготы рассчитывается следующим образом:

Размер субсидии = (А-В) + (А-В)\*П, где

А – сумма налогов, которая должна была быть уплачена компанией;

В – сумма налогов, уплаченная компанией;

П – стоимость денег на рынке (ставки коммерческих банков по кредитам).

В случае если отсутствует возможность предоставления достоверной информации о стоимости денег на рынке на основании ставок коммерческих банков, используется размер ставки рефинансирования.

При расчете размера субсидии также следует учитывать, что полезный эффект от субсидии может действовать в течение нескольких лет, субсидии, предоставленные до периода расследования, должны также быть рассмотрены в целях установления доли таких субсидий, относящихся к периоду расследования.

В данном случае необходимо осуществить расчеты по двум направлениям:

(а) Отнесение на период расследования части тех субсидий, которые были предоставлены до начала периода расследования, но полезный эффект которых продолжает действовать в течение нескольких лет.

(b) Распределение стоимости субсидии, относимой на период расследования, на единицу аналогичного товара. В данной ситуации необходимо выбрать соответствующий показатель для распределения.

(а) Отнесение стоимости субсидий на период расследования

Многие виды субсидий, например, налоговые льготы или льготное кредитование, являются повторяющимися и их полезный эффект проявляется сразу же с момента предоставления. Таким образом, выделенные средства используются непосредственно в период расследования. Использованные суммы обычно увеличиваются на размер годовой процентной ставки для полного отражения выгоды получателя субсидии.

Для неповторяющихся субсидий, которые связаны с приобретением основных активов, общая стоимость субсидии должна распространяться на весь срок использования таких активов. Таким образом, субсидируемые средства, например, в форме дотаций (предполагается, что получатель использует их для повышения конкурентоспособности в долгосрочной перспективе, то есть для покупки тех или иных активов), могут быть распределены в соответствии со сроками амортизации активов, используемых в данной отрасли. Для этого обычно используется линейный метод. Например, если период амортизации составляет 5 лет, то 20% размера дотации должны быть отнесены к периоду расследования.

Подход, предусматривающий распределение размера субсидии во времени, означает, что неповторяющиеся субсидии, предоставленные несколькими годами ранее до начала периода расследования, должны также быть компенсированы в случае, когда их полезный эффект продолжает действовать в период расследования (исключением являются субсидии, размер которых составляет менее 1% от стоимости объекта субсидирования даже, если они связаны с покупкой основных активов).

Теоретически, подобное распределение размера субсидии эквивалентно ряду ежегодно предоставляемых дотаций на одну и ту же сумму. Для того, чтобы определить выгоду получателя субсидии, ежегодно предоставляемые дотации должны быть увеличены на размер соответствующей процентной ставки для отражения выгоды, полученной в результате отсутствия необходимости привлекать средства на открытом рынке. В дополнение, чтобы отобразить все выгоды получателя от распоряжения освобожденными средствами в течение периода расследования, размер субсидии должен быть увеличен на среднюю сумму процентов, которые получатель субсидии мог бы заработать с части дотации, не отнесенной на амортизацию, в течение всего периода расследования.

В случае повторяющихся субсидий, связанных с приобретением основных активов, например освобождение от уплаты импортной пошлины на оборудование, предоставленных до начала периода расследования, стоимость выгод, накопленных в течение периода амортизации, должна быть учтена и соответствующая их часть отнесена на период расследования.

Повторяющиеся субсидии, предоставленные в крупных суммах до начала периода расследования, в определенных обстоятельствах могут быть распределены во времени, если установлено, что они вероятно связаны с приобретением основных активов и все еще составляют выгоду получателя в течение периода расследования.

Таким образом, в случае, когда полезный эффект проявляется сразу же с момента предоставления субсидии, не принимаются во внимание субсидии, предоставленные до начала периода расследования. В случае, когда субсидии распределены во времени, субсидии, предоставленные до начала периода расследования, должны быть учтены.

(b) Показатель распределения стоимости субсидии

Как только установлен размер субсидии, относимой на период расследования, объем субсидии на единицу продукции достигается распределением полной стоимости субсидии в соответствии с показателем объема продаж или экспорта соответствующего товара.

В отношении экспортных субсидий показателем для распределения является объем экспорта в течение периода расследования, так как полезный эффект таких субсидий распространяется только на экспорт.

Для неэкспортных (внутренних) субсидий в качестве показателя распределения используется общий объем продаж, так как полезный эффект таких субсидий распространяется как на внутренние, так и на экспортные продажи.

Если полезный эффект субсидии распространяется на конкретный вид продукции, то показатель распределения должен отражать объемы продаж только данной продукции. В противном случае используются данные об общих продажах получателя субсидии.

Таким образом, размер субсидии должен представлять собой средства, полученные от правительства, плюс стоимостное выражение выгод компании получателя вследствие отсутствия необходимости привлекать средства на коммерческих рынках.

Если субсидия предоставляется на единицу товара, например, в случае экспортных скидок, то размер субсидии обычно определяется средневзвешенной стоимостью всех скидок в течение периода расследования.

Другие субсидии не могут быть изначально выражены в расчете на единицу товара, они включают в себя общие суммы средств, которые должны быть отнесены на соответствующий вид продукции.

Расчет размера субсидии **на единицу товара и в % к стоимости товара**

Целью расчетов является определение размера субсидии, приходящегося на единицу товара. В случае потребительских товаров, например, телевизоров, за единицу товара принимается каждый отдельный объект продаж. В случае с насыпной или наливной продукцией такой, как минеральные удобрения или другие химические препараты, размер субсидии рассчитывается на тонну или в соответствии с другой мерой веса рассматриваемой продукции. Таким образом, наиболее просто рассчитать размер субсидии тогда, когда последняя предоставляется на единицу товара.

Раздел III. Данные внешнеторговой статистики

1. В заявлении необходимо привести информацию об объемах, стоимости импорта товара на ТТ ТС, средневзвешенной цене товара, происходящего из страны субсидируемого импорта и ввозимого на ТТ ТС, а также объемах и стоимости экспорта товара с ТТ ТС за период, предшествующий дате подачи заявления. Период для представления данных, как правило, составляет три календарных года, непосредственно предшествующих году подачи заявления. В случае необходимости, период представления данных может быть продлен до пяти лет. Помимо этого, в заявлении необходимо привести данные за истекший период текущего года, за который имеются официальные статистические данные, а также, для сравнения, данные за аналогичный период предыдущего года.
2. Для определения указанных показателей необходимо использовать официальные статистические данные, представляемые таможенными органами государств – членов ТС. Информацию о порядке представления статистической информации можно узнать на официальных сайтах таможенных органов государств-членов ТС в сети Интернет:

* Федеральная таможенная служба – [www.customs.ru](http://www.customs.ru);
* Государственный таможенный комитет Республики Беларусь –<http://gtk.gov.by>;
* Комитет таможенного контроля Министерства финансов Республики Казахстан – <http://e.customs.kz>[[2]](#footnote-2).

В некоторых случаях, когда в рамках кодов ТН ВЭД ТС, используемых для классификации товара-объекта расследования, поставляются также товары, не относящиеся к товару-объекту расследования, необходимо произвести очищение данных по импорту и экспорту от объемов и стоимости импорта и экспорта таких товаров. В подобных случаях рекомендуется обратиться в орган, проводящий расследования за консультацией.

Раздел IV. Доказательства наличия материального ущерба (угрозы причинения материального ущерба/замедления развития) отрасли экономики государств – членов Таможенного союза

1. Данный раздел должен содержать сведения и доказательства того, что импорт товара, в отношении которого применялись субсидии, наносит материальный ущерб отрасли экономики государств – членов Таможенного союза (далее - отрасль экономики ТС) или создает угрозу причинения такого ущерба.
2. Под отраслью экономики ТС в соответствии со статьей 2 Соглашения понимаются все производители аналогичного товара в государствах – членах ТС либо те из них, доля которых в общем объеме производства в государствах – членах ТС аналогичного товара составляет существенную часть, но не менее 25 процентов.

### Материальный ущерб

1. Доказательства нанесения материального ущерба должны основываться на объективных факторах, которые характеризуют ухудшение экономического положения отрасли экономики ТС. В заявлении должны быть представлены сведения о состоянии рынка товара на ТТ ТС и о состоянии отрасли экономики ТС.
2. Перечень анализируемых показателей включает, в том числе, такие, как:  
   Показатели, характеризующие состояние рынка Товара на ТТ ТС

* объем потребления товара на ТТ ТС;
* доля в потреблении на ТТ ТС субсидируемого импорта и аналогичного товара производителей в государствах – членах ТС;

Показатели, характеризующие экономическое положение отрасли экономики ТС (агрегированные данные по предприятиям, составляющим отрасль экономики ТС):

* объем производства, производственные мощности и степень загрузки производственных мощностей;
* себестоимость производства и цена аналогичного товара, реализованного на ТТ ТС;
* факторы, влияющие на изменение себестоимости и цены;
* размер прибыли от реализации аналогичного товара на ТТ ТС;
* рентабельность производства аналогичного товара, реализованного на ТТ ТС;
* объем инвестиций, направляемых на производство и реализацию товара;
* изменение товарных запасов;
* производительность труда;
* занятость и заработная плата;

1. Существенным элементом доказательства материального ущерба является приведения факта того, что цены на товар из страны субсидируемого импорта значительно ниже цен производителей в государствах – членах ТС и цены субсидируемого импорта оказывают негативное влияние на цены продаж аналогичного товара на ТТ ТС. Например, под давлением низких цен субсидируемого импорта цены на аналогичный товар производителей в государствах – членах ТС падают или растут непропорционально себестоимости, что приводит соответственно к снижению прибыли и рентабельности.

### Угроза причинения материального ущерба

1. Доказательства угрозы причинения материального ущерба отрасли экономики ТС должны основываться на подтверждении неизбежности причинения материального ущерба отрасли экономики ТС в случае продолжения субсидируемого импорта.
2. При доказательстве наличия угрозы материального ущерба также рассматриваются все вышеуказанные производственно-экономические показатели отрасли, однако крайне важно показать оценку состояния показателей в конце рассматриваемого периода и прогноз их изменения на ближайшую перспективу с учетом влияния дальнейшего роста субсидируемого импорта.
3. В целях доказательства возможности дальнейшего увеличения субсидируемого импорта важно привести факты о наличии производственного и экспортного потенциала у иностранных производителей и экспортеров, в том числе такие как:

* производственные мощности и степень их загрузки у иностранных производителей товара-объекта расследования;
* предполагаемые инвестиции с целью расширения производственных мощностей предприятий иностранных производителей товара–объекта расследования;
* открытость/закрытость рынков сбыта товара, являющегося объектом расследования, в третьих странах, а также информация о возможном введении ограничительных мер другими странами по этому товару;
* уровень потребления товара–объекта расследования, на внутреннем рынке иностранных государств;
* открытость/закрытость рынка ТС для сбыта товара–объекта расследования;
* наличие у иностранных производителей складских запасов, позволяющих существенно увеличить экспорт товара.

1. Также в части доказательства угрозы материального ущерба необходимо привести информацию об уровне цен субсидируемого импорта товара, который может привести к снижению или сдерживанию цены аналогичного товара на рынке государств - членов ТС и дальнейшему увеличению спроса на импортный товар.

Раздел V. Доказательства наличия причинно - следственной связи между субсидируемым импортом товара и материальным ущербом (угрозой причинения материального ущерба/замедления развития) отрасли экономики государств – членов Таможенного союза.

1. В данном разделе заявления необходимо привести доказательства того, что материальный ущерб отрасли экономики ТС обусловлен субсидируемым импортом.
2. Факторами, свидетельствующими о наличии причинно-следственной связи, могут являться:

* вытеснение с рынка ТС аналогичного товара, произведенного предприятиями в государствах -  членах ТС импортным товаром, являющимся объектом расследования;
* влияние субсидируемого импорта на ценовую политику производителей аналогичного товара в государствах – членах ТС (снижение цен или рост их непропорционально затратам, которые привели к ухудшению финансовых показателей предприятий и др.);
* другие факторы, свидетельствующие о наличии причинно-следственной связи между субсидируемым импортом и ухудшением ситуации в отрасли экономики ТС (переориентация потребителей продукции, произведенной в государствах - членах ТС, на использование товара из страны субсидируемого импорта).

1. Одновременно целесообразно рассмотреть и другие факторы, влияющие на состояние отрасли экономики ТС, но не связанные с субсидируемым импортом, в том числе такие как:

* объем реализации и цена импортного товара, в отношении которого субсидии не применялись;
* сокращение спроса или изменение в структуре потребления;
* сокращение экспортных поставок;
* различия и изменения в технологии производства;
* производство предприятий, не являющихся заявителями.

Раздел VI. Предложения о введении меры

В заявлении необходимо предложить размер компенсационной пошлины и срок применения компенсационной меры. Размер предлагаемой компенсационной пошлины должен быть достаточен для устранения ущерба отрасли экономики ТС, но не может превышать рассчитанное значение специфической субсидии на единицу товара.

\*\*\*

Период рассмотрения заявления органом, проводящим расследования, составляет 30 календарных дней с даты регистрации заявления, в случае необходимости получения дополнительных сведений от заявителя, срок продлевается до 60 календарных дней.

Необходимо иметь в виду, что в случае принятия решения о начале расследования, орган, проводящий расследования, в целях сбора информации, необходимой для проведения компенсационного расследования, направляет производителям, составляющим отрасль экономики ТС, вопросники, а также может осуществить проверочные визиты на место нахождения производителя в целях изучения документации и проверки информации, представленной в ответе на вопросник.

# Примерная форма заявления о применении компенсационной меры

**Содержание**

[**Раздел I. Общая информация** 3](#_Toc338681590)

[1.1 Сведения о заявителе 3](#_Toc338681591)

[1.2 Сведения о производителях товара на единой таможенной территории Таможенного союза 3](#_Toc338681592)

[1.3 Доказательство поддержки заявления 3](#_Toc338681593)

[1.4 Описание товара 5](#_Toc338681594)

[1.5 Экспортирующие страны и сведения об известных иностранных производителях и (или) экспортерах 6](#_Toc338681595)

[1.6 Сведения об известных импортерах в государствах – членах ТС 6](#_Toc338681596)

[1.7 Сведения об основных потребителях товара 7](#_Toc338681597)

[**Раздел II.** Доказательства наличия субсидируемого импорта 7](#_Toc338681598)

[2.1 Субсидии 7](#_Toc338681599)

[2.2 Расчет 7](#_Toc338681600)

[**Раздел III.** Данные внешнеторговой статистики 8](#_Toc338681601)

[**Раздел IV.** Доказательства наличия материального ущерба (угрозы причинения материального ущерба/замедления развития) отрасли экономики государств – членов Таможенного союза 11](#_Toc338681602)

[4.1 Анализ состояния рынка товара на единой таможенной территории Таможенного союза 11](#_Toc338681603)

[4.1.1. Потребление товара на ТТ ТС 11](#_Toc338681604)

[4.1.2. Доля импортного товара и аналогичного товара, реализованных на ТТ ТС, в объеме потребления на ТТ ТС 12](#_Toc338681605)

[4.2 Анализ состояния отрасли экономики государств-членов Таможенного союза 12](#_Toc338681606)

[4.2.1. Объем производства товара 12](#_Toc338681607)

[4.2.2. Объем реализации товара на ТТ ТС и его доля в потреблении 13](#_Toc338681608)

[4.2.3. Объем реализации товара на экспорт 13](#_Toc338681609)

[4.2.4. Степень загрузки производственных мощностей 13](#_Toc338681610)

[4.2.5. Товарные запасы 14](#_Toc338681611)

[4.2.6. Выручка от реализации товара 14](#_Toc338681612)

[4.2.7. Затраты на производство товара, реализованного на ТТ ТС 14](#_Toc338681613)

[4.2.8. Прибыль/убытки от реализации товара на ТТ ТС 15](#_Toc338681614)

[4.2.9. Себестоимость, цены 15](#_Toc338681615)

[4.2.10. Рентабельность производства, рентабельность продаж 16](#_Toc338681616)

[4.2.11. Соотношение цены товара, происходящего из страны субсидируемого импорта и цены аналогичного товара, произведенного отраслью экономики ТС 16](#_Toc338681617)

[4.2.12. Объем инвестиций 16](#_Toc338681618)

[4.2.13. Производительность труда и численность персонала 17](#_Toc338681619)

[4.3 Доказательства наличия угрозы причинения материального ущерба/замедления развития отрасли экономики ТС 17](#_Toc338681620)

[4.3.1. Сведения о наличии производственного и экспортного потенциала у иностранных производителей и экспортеров 17](#_Toc338681621)

[**Раздел V.** Доказательства наличия причинно-следственной связи между субсидируемым импортом товара и материальным ущербом отрасли экономики государств – членов ТС 18](#_Toc338681622)

[Приложение 1 Руководство по подготовке неконфиденциальной версии заявления 21](#_Toc338681623)

[Приложение 2 Образец письма производителя в поддержку заявления 23](#_Toc338681624)

[Приложение 3 Образец письма производителя, высказавшего мнение (поддержку или несогласие) относительно заявления 26](#_Toc338681625)

Раздел I. Общая информация

1. Сведения о заявителе

Представляются следующие сведения о заявителе:

* Полное наименование юридического лица;
* ФИО руководителя;
* ФИО главного бухгалтера;
* ФИО и контактный телефон сотрудника предприятия, который непосредственно занимается подготовкой заявления.

К заявлению необходимо приложить копию(-и) устава, копию(и) протокола общего собрания акционеров или выписку из него(них), копию свидетельства о постановке на учет в налоговом органе и копию свидетельства о государственной регистрации, заверенные генеральным директором и печатью.

В случае если заявитель подает заявление через уполномоченного представителя, необходимо указать координаты уполномоченного представителя, а также приложить к заявлению оригинал доверенности на представление интересов доверителя.

1. Сведения о производителях товара на единой таможенной территории Таможенного союза

В разделе представляются сведения о производителях *аналогичного* товара в государствах – членах ТС:

* - наименование производителя;
* - ФИО руководителя;
* - юридический и фактический адреса;
* - контактные телефоны;
* - если имеется, адрес Интернет-сайта
* - если имеется, адрес электронной почты и адрес Интернет-сайта.

1. Доказательство поддержки заявления

1. Нижеследующая таблица должна содержать доказательство того, что доля производства аналогичного товара производителями в государствах-членах ТС (в том числе заявителем), высказавшимися в поддержку заявления, составляет не менее 25 процентов от общего объема производства аналогичного товара в государствах-членах ТС.

*Таблица 1.3.1*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…**  **год** | **…**  **год** | **…**  **год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| **Объем производства товара в государствах - членах ТС, в том числе:** | **тонн** |  |  |  |  |  |
| **долл.**  **США** |  |  |  |  |  |
| **Объем производства товара в Российской Федерации\*)** | **тонн** |  |  |  |  |  |
| **долл.**  **США** |  |  |  |  |  |
| **Объем производства товара в Республике Беларусь\*)** | **тонн** |  |  |  |  |  |
| **долл.**  **США** |  |  |  |  |  |
| **Объем производства товара в Республике Казахстан\*)** | **тонн** |  |  |  |  |  |
| **долл.**  **США** |  |  |  |  |  |
| **Объем производства товара производителями в государствах - членах ТС, являющимися заявителями и высказавшимися в поддержку заявления** | **тонн** |  |  |  |  |  |
| **долл.**  **США** |  |  |  |  |  |
| **Доля производства товара производителями в государствах-членах ТС, являющимися заявителями и высказавшимися в поддержку заявления,**  **в общем объеме производства товара в ТС** | **%** |  |  |  |  |  |

\*) В случае отсутствия производства товара в каком-либо государстве – члене ТС, необходимо официально подтвердить информацию об отсутствии производства товара. Если отсутствует официальная статистика по производству товара в государстве – члене ТС - подробно описать, как производилась оценка по объемам производства и используемые источники информации.

Обращаем внимание, что доказательство поддержки заявления производителями аналогичного товара приводится в виде отдельного письма (образец письма производителя в поддержку заявления см. в Приложении 2 к настоящим рекомендациям).

В случае если сведения предприятия, поддержавшего заявление, используются для доказательства материального ущерба (угрозы причинения материального ущерба) отрасли экономики государств – членов ТС, к письму о поддержке заявления также прилагаются данные, указанные в Приложении 2 к настоящим рекомендациям (заверенные руководителем предприятия и лицом, ответственным за ведение бухгалтерской отчетности), либо поддержавшее заявление предприятие заверяет поданное заявление в части, содержащей его собственные сведения.

2. Нижеприведенная таблица должна содержать доказательство того, что доля производителей аналогичного товара в государствах – членах ТС (в том числе заявителей), высказавшихся в поддержку заявления, составляет более 50 процентов от объема производства аналогичного товара всех производителей в государствах – членах ТС, высказавших свое мнение (поддержку или несогласие) относительно заявления.

*Таблица 1.3.2*

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | **Календарный год,**  **предшествующий подаче заявления** | |
|  | **Объем производства (тонн)** | **Удельный вес предприятия**  **(%)** |
| **А.** Объем производства аналогичного товара производителями, высказавшими свое мнение в поддержку относительно заявления (включая заявителей) |  |  |
| **В.** Объем производства аналогичного товара производителями, высказавшими свое мнение о несогласии относительно заявления |  |  |
| С. Общий объем производства аналогичного товара производителями, высказавшими свое мнение относительно заявления **(С=А+В)** |  |  |

Образец письма производителя аналогичного товара, высказавшего свое мнение (поддержку или несогласие) относительно заявления, приводится в Приложении 3 к настоящим рекомендациям.

1. Описание товара

В разделе представляется подробная информация о товаре, ввозимом на единую таможенную территорию Таможенного союза (далее – ТТ ТС), в отношении которого предлагается ввести компенсационную меру, а также об аналогичном товаре, производимом отраслью экономики ТС (перечень информации, которую необходимо представить см. в пункте 5 пояснений к разделу I).

Сравнение характеристик товара-объекта расследования и аналогичного товара, производимого отраслью экономики ТС, предлагается привести в форме таблицы 1.3.1. Необходимо сделать указание на источники информации.

*Таблица 1.4.1.*

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Характеристика** | **Ед. изм.** | **Параметры товара-объекта расследования** | **Параметры аналогичного товара, производимого отраслью экономики ТС** | **Комментарий** |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |

1. Экспортирующие страны и сведения об известных иностранных производителях и (или) экспортерах

В данном разделе должны быть указаны страны происхождения товара, в отношении которого применялись субсидии и импорт которого, по мнению заявителя, причиняет ущерб отрасли экономики ТС (т.е. страны, в которых товар производится). В приложении к заявлению необходимо представить сведения обо всех известных производителях и (или) экспортерах товара в разбивке по странам, содержащие следующую информацию:

- наименование иностранного производителя и (или) экспортера;

- ФИО руководителя;

- юридический и фактический адреса; контактные телефоны, факс;

- адрес Интернет-сайта;

- в случае наличия, сведения об объемах экспорта товара в ТС.

В случае если товар-объект расследования импортируется на ТТ ТС через третьи страны, необходимо также указать такие страны и представить сведения обо всех известных экспортерах товара в таких странах.

1. Сведения об известных импортерах в государствах – членах ТС

В приложении к заявлению необходимо привести сведения об известных импортерах товара-объекта расследования в государствах – членах ТС:

- наименование импортера;

- ФИО руководителя;

- юридический и фактический адреса; контактные телефоны, факс;

- адрес Интернет-сайта;

- в случае наличия, сведения об объемах импорта товара в ТС.

Если у заявителя имеются сведения о том, что тот или иной импортер товара является лицом, связанным с иностранным производителем (экспортером), необходимо указать на это в заявлении.

1. Сведения об основных потребителях товара

В приложении к заявлению представляются сведения об основных известных потребителях товара-объекта расследования:

- наименование потребителя;

- ФИО руководителя;

- юридический и фактический адреса;

- контактные телефоны;

- если имеется, адрес Интернет-сайта.

Раздел II. Доказательства наличия субсидируемого импорта

1. Субсидии

*Таблица 2.1 Субсидии*

| **п/п** | **Форма субси-дии** | **Норма-тивный правовой акт** | **Адресат по нормативному правовому акту** | **Адресат** | **Доказа-тельства специфич-ности** | **Сроки предоставления по нормативному правовому акту** | **Сроки действия факти-ческие** | **Формула расчета субсидии** |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |

1. Расчет

Субсидию на единицу товара можно пересчитать в % к стоимости товара на границе страны-импортера, представив соответствующий размер субсидии в виде процентного отношения к импортной цене CIF (ввозные пошлины не уплачены).

*Таблица 2.2 Расчет размера специфической субсидии на единицу товара*

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | **Компания А ($)** | **Компания Б ($)** | **Компания С ($)** |
| **Размер субсидии на единицу товара,**  **долл. США/тонну** | **87,5** | **51,25** | **37,5** |
| Цена товара на условиях *CIF*,  долл. США/тонну | 180 | 180 | 180 |
| **Размер компенсационной пошлины** | **48,6%** | **28,5%** | **20,8%** |

Раздел III. Данные внешнеторговой статистики

В настоящем разделе необходимо представить данные об изменении объемов импорта и экспорта товара (таблицы 3.1 – 3.4).

В разделе должна быть описана методика определения объемов импорта и экспорта товара, а также приведен анализ представленных данных об изменении показателей по импорту и экспорту товара.

*Таблица 3.1 Изменение объемов и стоимости импорта товара*

| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…**  **год** | **… год** | **…**  **год** | **Аналогичный период … года** | **Истекший период … года** |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Объем импорта на территорию Республики Беларусь **[[3]](#footnote-3)** | тонн |  |  |  |  |  |
| Объем импорта на территорию Республики Казахстан[[4]](#footnote-4) | тонн |  |  |  |  |  |
| Объем импорта на территорию Российской Федерации[[5]](#footnote-5) | тонн |  |  |  |  |  |
| **Общий объем импорта на ТТ ТС[[6]](#footnote-6)** | тонн |  |  |  |  |  |
| *Изменение по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года* | *%* |  |  |  |  |  |
| *Изменение по сравнению с … г.* | *%* |  |  |  |  |  |
| Стоимость импорта на территорию Республики Беларусь | долл. США |  |  |  |  |  |
| Стоимость импорта на территорию Республики Казахстан | долл. США |  |  |  |  |  |
| Стоимость импорта на территорию Российской Федерации | долл. США |  |  |  |  |  |
| **Общая стоимость импорта на ТТ ТС** | долл. США |  |  |  |  |  |
| *Изменение по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года* | *%* |  |  |  |  |  |
| *Изменение по сравнению с … г.* | *%* |  |  |  |  |  |

*Таблица 3.2. Страны-поставщики товара*

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатель** | | **Ед. изм.** | **…**  **год** | **… год** | **…**  **год** | **Аналогичный период … года** | **Истекший период … года** |
| **Общий объем импорта на ТТ ТС** | | **тонн** |  |  |  |  |  |
| Страна 1 | | тонн |  |  |  |  |  |
| Страна 2 | | тонн |  |  |  |  |  |
| … | | тонн |  |  |  |  |  |
| **Доли в общем объеме импорта на ТТ ТС** |  | | | | | | |
| Страна 1 | | % |  |  |  |  |  |
| Страна 2 | | % |  |  |  |  |  |
| … | | % |  |  |  |  |  |

*Таблица 3.3. Объем и стоимость субсидируемого импорта*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Ед.**  **изм.** | **…**  **год** | **… год** | **…**  **год** | **Аналогичный период … года** | **Истекший период … года** |
| **Общий объем импорта на ТТ ТС** | **тонн** |  |  |  |  |  |
| **Объем субсидируемого импорта из страны** | **тонн** |  |  |  |  |  |
| *Изменение по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года* | % |  |  |  |  |  |
| Доля субсидируемого импорта из страны в общем объеме импорта | % |  |  |  |  |  |

*Таблица 3.4. Средневзвешенная цена импортного товара*

| **Показатель** | **Ед.**  **изм.** | **…**  **год** | **…**  **год** | **…**  **год** | **Аналогичный период … года** | **Истекший период … года** |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Средневзвешенная цена товара, происходящего из всех стран и ввозимого на ТТ ТС, без учета ввозной таможенной пошлины | долл. США/  тонну |  |  |  |  |  |
| Средневзвешенная цена товара, происходящего из всех стран и ввозимого на ТТ ТС, с учетом ввозной таможенной пошлины | долл. США/  тонну |  |  |  |  |  |
| Средневзвешенная цена товара, происходящего из страны субсидируемого импорта и ввозимого на ТТ ТС, без учета ввозной таможенной пошлины | долл. США/  тонну |  |  |  |  |  |
| Средневзвешенная цена товара, происходящего из страны субсидируемого импорта и ввозимого на ТТ ТС, с учетом ввозной таможенной пошлины | долл. США/  тонну |  |  |  |  |  |
| Средневзвешенная цена товара, происходящего из третьих стран (за исключением страны субсидируемого импорта) и ввозимого на ТТ ТС, без учета ввозной таможенной пошлины | долл. США/  тонну |  |  |  |  |  |
| Средневзвешенная цена товара, происходящего из третьих стран (за исключением страны субсидируемого импорта) и ввозимого на ТТ ТС, с учетом ввозной таможенной пошлины | долл. США/  тонну |  |  |  |  |  |

*Таблица 3.5. Изменение объемов и стоимости экспорта товаров*

| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…**  **год** | **… год** | **…**  **год** | **Аналогичный период … года** | **Истекший период … года** |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Объем экспорта с территории Республики Беларусь **[[7]](#footnote-7)** | тонн**[[8]](#footnote-8)** |  |  |  |  |  |
| Объем экспорта с территории Республики Казахстан[[9]](#footnote-9) | тонн |  |  |  |  |  |
| Объем экспорта с территории Российской Федерации[[10]](#footnote-10) | тонн |  |  |  |  |  |
| **Общий объем экспорта с ТТ ТС** | тонн |  |  |  |  |  |
| *Изменение по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года* | *%* |  |  |  |  |  |
| *Изменение по сравнению с 2009 г.* | *%* |  |  |  |  |  |
| Стоимость экспорта с территории Республики Беларусь | долл. США |  |  |  |  |  |
| Стоимость экспорта с территории Республики Казахстан | долл. США |  |  |  |  |  |
| Стоимость экспорта с территории Российской Федерации | долл. США |  |  |  |  |  |
| **Общая стоимость экспорта с ТТ ТС** | долл. США |  |  |  |  |  |
| *Изменение по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года* | *%* |  |  |  |  |  |
| *Изменение по сравнению c … г.* | *%* |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |

Раздел IV. Доказательства наличия материального ущерба (угрозы причинения материального ущерба/замедления развития) отрасли экономики государств – членов Таможенного союза

1. Анализ состояния рынка товара на единой таможенной территории Таможенного союза

4.1.1. Потребление товара на ТТ ТС

В данной таблице используются показатели в целом по государствам – членам ТС.

*Таблица 4.1.1*

| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…**  **год** | **…**  **год** | **…**  **год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Общий объем производства товара в государствах - членах ТС (А) | тонн |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с предыдущим годом | % |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с … годом | % |  |  |  |  |  |
| Общий объем экспорта товара (*в целом)* с ТТ ТС (В) | тонн |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с предыдущим годом |  |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с … годом |  |  |  |  |  |  |
| Общий объем импорта товара (*в целом*) на ТТ ТС (С) | тонн |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с предыдущим годом |  |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с … годом |  |  |  |  |  |  |
| Товарные запасы готовой продукции на начало года (D) | тонн |  |  |  |  |  |
| Товарные запасы готовой продукции на конец года (E) | тонн |  |  |  |  |  |
| Реализация товара на ТТ ТС  (F=A-B+(D-E)) | тонн |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с предыдущим годом | % |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с … годом | % |  |  |  |  |  |
| Объем потребления товара на ТТ ТС (G=F+C) | тонн |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с предыдущим годом | % |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с … годом | % |  |  |  |  |  |

Необходимо охарактеризовать состояние рынка товара за указанный период и указать факторы, повлиявшие на изменение объемов показателей, приведенных в таблице.

4.1.2. Доля импортного товара и аналогичного товара, реализованных на ТТ ТС, в объеме потребления на ТТ ТС

*Таблица 4.1.2*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…**  **год** | **…**  **год** | **…**  **год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| Доля товара, произведенного в государствах – членах ТС и реализованного на ТТ ТС, в потреблении | % |  |  |  |  |  |
| Доля импортного товара, в потреблении , в т.ч. | % |  |  |  |  |  |
| доля импортного товара из субсидирующих(ей) стран(ы) в потреблении,  в т.ч. по странам: | % |  |  |  |  |  |

1. Анализ состояния отрасли экономики государств-членов Таможенного союза

В нижеприведенных таблицах используются агрегированные данныепроизводителей аналогичного товара в государствах – членах ТС, составляющих отрасль экономики ТС.

4.2.1. Объем производства товара

*Таблица 4.2.1*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…**  **год** | **…**  **год** | **…**  **год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| Объем производства товара отраслью экономики ТС | тонн |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с предыдущим годом | % |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с … годом | % |  |  |  |  |  |

Необходимо указать факторы, повлиявшие на изменение объемов производства товара.

4.2.2. Объем реализации товара на ТТ ТС и его доля в потреблении

*Таблица 4.2.2*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…**  **год** | **…**  **год** | **…**  **год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| Объем реализации товара, произведенного отраслью экономики ТС, на ТТ ТС | тонн |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с предыдущим годом | % |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с … годом | % |  |  |  |  |  |
| Доля товара в потреблении на ТТ ТС | % |  |  |  |  |  |

Необходимо указать факторы, повлиявшие на изменение объемов реализации товара на ТТ ТС.

4.2.3. Объем реализации товара на экспорт

*Таблица 4.2.3*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…**  **год** | **…**  **год** | **…**  **год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| Объем экспорта товара, произведенного отраслью экономики ТС, с ТТ ТС | тонн |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с предыдущим годом | % |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с … годом | % |  |  |  |  |  |

Необходимо указать факторы, повлиявшие на изменения объемов экспорта.

4.2.4. Степень загрузки производственных мощностей

*Таблица 4.2.4*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…**  **год** | **…**  **год** | **…**  **год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| Производственные мощности отрасли экономики ТС по товару | тонн |  |  |  |  |  |
| Степень загрузки производственных мощностей | % |  |  |  |  |  |
| Объем производства товара отрасли экономики ТС | тонн |  |  |  |  |  |

В случае если оборудование и техника, на которой производится товар, используется для производства других товаров, приведите факторы распределения производственных мощностей между товарами. Опишите способ подсчета производственных мощностей, укажите все факторы, использованные при подсчете производственных мощностей.

Необходимо указать факторы, повлиявшие на изменения производственных мощностей по товару.

4.2.5. Товарные запасы

*Таблица 4.2.5*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…**  **год** | **…**  **год** | **…**  **год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| Товарные запасы готовой продукции на начало года | тонн |  |  |  |  |  |
| Товарные запасы готовой продукции на конец года | тонн |  |  |  |  |  |

Необходимо указать факторы, влияющие на изменение товарных запасов.

4.2.6. Выручка от реализации товара

*Таблица 4.2.6*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…**  **год** | **…**  **год** | **…**  **год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| Выручка (нетто) от реализации товара на ТТ ТС, на условиях EXW | нац. валюта |  |  |  |  |  |
| долл.США |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с предыдущим годом | % |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с … годом | % |  |  |  |  |  |

Необходимо привести факторы, влияющие на изменение выручки.

4.2.7. Затраты на производство товара, реализованного на ТТ ТС

*Таблица 4.2.7*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…**  **год** | **…**  **год** | **…**  **год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| Полная себестоимость товара,реализованного на ТТ ТС, на условиях EXW | нац. валюта |  |  |  |  |  |
| долл.  США |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с предыдущим годом | % |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с … годом | % |  |  |  |  |  |

Необходимо описать факторы, влияющие на изменение затрат на производство товара.

4.2.8. Прибыль/убытки от реализации товара на ТТ ТС

*Таблица 4.2.8*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…**  **год** | **…**  **год** | **…**  **год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| Прибыль/убытки от реализации товарана ТТ ТС | нац. валюта |  |  |  |  |  |
| долл.  США |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с предыдущим годом | % |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с … годом | % |  |  |  |  |  |

Необходимо привести факторы, влияющие на изменение прибылей/убытков.

4.2.9. Себестоимость, цены

*Таблица 4.2.9*

| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…**  **год** | **…**  **год** | **…**  **год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Средневзвешенная себестоимость единицы товара, реализованного на ТТ ТС | нац. валюта /тонн |  |  |  |  |  |
| долл.  США/  тонн |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с предыдущим годом | % |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с … годом | % |  |  |  |  |  |
| Средневзвешенная отпускная цена товара, реализованного на ТТ ТС на условиях EXW (без учета НДС) | нац. валюта /тонн |  |  |  |  |  |
| долл.  США/тонн |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с предыдущим годом | % |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с … годом | % |  |  |  |  |  |

Необходимо описать факторы, влияющие на изменение себестоимости и цены товара, реализованного на ТТ ТС.

4.2.10. Рентабельность производства, рентабельность продаж

*Таблица 4.2.10*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…**  **год** | **…**  **год** | **…**  **год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| Рентабельность производства товара*,* реализованного на ТТ ТС | % |  |  |  |  |  |
| Рентабельность продаж товара,реализованного на ТТ ТС | % |  |  |  |  |  |

4.2.11. Соотношение цены товара, происходящего из страны субсидируемого импорта и цены аналогичного товара, произведенного отраслью экономики ТС

*Таблица 4.2.11*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…**  **год** | **…**  **год** | **…**  **год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| Средневзвешенная цена иностранного товара, в отношении которого применялись субсидии, (без учета ввозной таможенной пошлины, без НДС) | долл. США/  тонну |  |  |  |  |  |
| Средневзвешенная отпускная цена товара, произведенного отраслью экономики ТС и реализованного на ТТ ТС  на условиях EXW (без учета НДС) | долл. США/  тонну |  |  |  |  |  |
| Соотношение цены иностранного товара, в отношении которого применялись субсидии и цены товара, произведенного отраслью экономики ТС |  |  |  |  |  |  |

4.2.12. Объем инвестиций

*Таблица 4.2.12*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…**  **год** | **…**  **год** | **…**  **год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| Объем инвестиций на производство и реализацию товара | нац. валюта |  |  |  |  |  |
| долл.  США |  |  |  |  |  |

Необходимо кратко описать инвестиционные проекты, связанные с производством и реализацией товара.

4.2.13. Производительность труда и численность персонала

*Таблица 4.2.13*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…**  **год** | **…**  **год** | **…**  **год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| Общее количество персонала, занятого в отрасли экономики ТС, в т.ч.: | чел. |  |  |  |  |  |
| персонал, занятый в производстве товара[[11]](#footnote-11) | чел. |  |  |  |  |  |
| Производительность труда | тонн/ чел |  |  |  |  |  |
| Зарплата персонала, занятого в производстве Товара | нац.валюта/чел. в месяц |  |  |  |  |  |
| долл.  США/ чел. в месяц |  |  |  |  |  |

Необходимо указать причины изменения показателей, приведенных в таблице.

1. Доказательства наличия угрозы причинения материального ущерба/замедления развития отрасли экономики ТС

При доказательстве угрозы причинения материального ущерба отрасли экономики ТС дополнительно к информации в разделах 4.1. и 4.2 настоящих рекомендаций, приводится следующая информация:

4.3.1. Сведения о наличии производственного и экспортного потенциала у иностранных производителей и экспортеров

* производственные мощности и степень их загрузки у иностранных производителей товара, являющегося объектом расследования;
* предполагаемые инвестиции с целью расширения производственных мощностей предприятий иностранных производителей товара, являющегося объектом расследования;
* открытость/закрытость рынков сбыта товара, являющегося объектом расследования, в третьих странах, а также информация о возможном введении ограничительных мер другими странами по этому товару;
* уровень потребления товара, являющегося объектом расследования, на внутреннем рынке иностранных государств;
* открытость/закрытость рынка ТС для сбыта товара, являющегося объектом расследования;
* наличие складских запасов, позволяющих существенно увеличить экспорт товара.

Если по объективным причинам вышеуказанной информации не имеется или она не представляется, следует указать на это в заявлении.

Кроме того приводятся такие факторы, как:

* динамика субсидируемого импорта, свидетельствующая о реальной возможности дальнейшего увеличения такого импорта;
* уровень цен субсидируемого импорта товара, который может привести к снижению или сдерживанию цены аналогичного товара на рынке ТС и дальнейшему увеличению спроса на импортный товар;
* влияние дальнейшего роста субсидируемого импорта товара, являющегося объектом расследования (если такое влияние будет иметь место) на производственные и финансовые показатели отрасли экономики ТС.

Раздел V. Доказательства наличия причинно-следственной связи между субсидируемым импортом товара и материальным ущербом отрасли экономики государств – членов ТС

Доказательством наличия причинно-следственной связи между субсидируемым импортом и обусловленным этим материальным ущербом отрасли экономики ТС может являться изложение в заявлении следующих факторов:

* вытеснение с рынка ТС аналогичного товара, произведенного предприятиями в государствах – членах ТС импортным товаром, являющимся объектом расследования.

*Таблица 5.1*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…**  **год** | **…**  **год** | **…**  **год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| Объем импорта товара из субсидирующей страны, на ТТ ТС | тонн |  |  |  |  |  |
| Доля импорта из субсидирующей страны в объеме потребления | % |  |  |  |  |  |
| Доля товара, произведенного в ТС в объеме потребления | % |  |  |  |  |  |
| Доля импорта из третьих стран (не включая субсидирующую страну) в объеме потребления | % |  |  |  |  |  |

* влияние субсидируемого импорта на ценовую политику производителей аналогичного товара в государствах – членах ТС (снижение цен или рост их непропорционально затратам, приведшим к ухудшению финансовых показателей предприятий и др.).

*Таблица 5.2*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…**  **год** | **…**  **год** | **…**  **год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| Средневзвешенная отпускная цена товара, произведенного отраслью экономики ТС и реализованного на ТТ ТС на условиях EXW (без учета НДС) | долл. США/  тонну |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с …. годом | % |  |  |  |  |  |
| Средневзвешенная цена импортного товара, в отношении которого применялись субсидии ввозимого на ТТ ТС (с учетом ввозной таможенной пошлины, без учета НДС) | долл. США/  тонну |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с …..годом | % |  |  |  |  |  |
| Разница между ценой импортного товара, в отношении которого применялись субсидии и ценой товара, произведенного отраслью экономики ТС | долл. США/  тонну |  |  |  |  |  |

* иные факторы, свидетельствующие о наличии причинно-следственной связи между субсидируемым импортом и ухудшением ситуации в отрасли экономики ТС (например, сведения о переходе потребителей аналогичного товара на использование товара, происходящего из страны субсидируемого импорта).

Одновременно необходимо рассмотреть и другие факторы, влияющие на состояние отрасли экономики ТС, такие как:

* объем реализации и цена импортного товара, в отношении которого субсидии не применялись

*Таблица 5.3*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…**  **год** | **…**  **год** | **…**  **год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| Объем импорта из третьих стран на ТТ ТС | тонн |  |  |  |  |  |
| Средневзвешенная цена товара, происходящего из третьих стран (с учетом ввозной таможенной пошлины, без НДС) | долл.  США /  тонну |  |  |  |  |  |

* сокращение спроса или изменение в структуре потребления на ТТ ТС;
* сокращение экспортных поставок;
* различия и изменения в технологии производства;
* производство предприятий, не являющихся заявителями

*Таблица 5.4*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…**  **год** | **…**  **год** | **…**  **год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| Объем производства товара предприятием, не являющимся заявителем | тонн |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с предыдущим годом | % |  |  |  |  |  |
| Динамика по сравнению с … годом | % |  |  |  |  |  |

# Приложение 1 Руководство по подготовке неконфиденциальной версии заявления

При составлении неконфиденциальной версии заявления необходимо иметь в виду, что доступ к ней будет предоставлен всем заинтересованным лицам. Представление данных в неконфиденциальной версии заявления должно быть достаточно подробным, чтобы обеспечить понимание сути информации, представленной в конфиденциальной версии.

При заполнении неконфиденциальной версии заявления следует придерживаться следующих рекомендаций:

1. Информация, представленная в заявлении, рассматривается в качестве конфиденциальной при наличии обоснований. Указанные обоснования приводятся в неконфиденциальной версии заявления применительно к данным, рассматриваемым как конфиденциальные.

Примеры обоснований о предоставлении конфиденциального режима:

* «Просим считать данные, отмеченные квадратными скобками, конфиденциальными. Эти данные не доступны из других источников и их раскрытие нанесет значительный ущерб конкурентной позиции заявителя на рынке товара. Конфиденциальные данные относятся к внутренней финансовой информации заявителя и представлены в интерпретированном виде на страницах 24 и 25.»
* «Информация, отмеченная специальным знаком \*, является конфиденциальной и не подлежит раскрытию. Разглашение этих сведений повлечет неблагоприятные последствия как для нашей компании, так и для лица, от которого она была получена. Эта информация относится к определению экспортной стоимости товара и приводится в заявлении на странице 22.»

1. Конфиденциальную версию вопросника следует использовать как базу.

Конфиденциальная версия заявления должна иметь гриф «Конфиденциально», который проставляется в верхнем правом углу каждого листа.

1. Всю конфиденциальную информацию, содержащуюся в конфиденциальной версии, необходимо перевести в неконфиденциальный вид путем интерпретации. Интерпретированная информация должна быть представлена в неконфиденциальной версии заявления.

В случае невозможности перевода конфиденциальной информации в интерпретированный вид, представьте обоснования.

1. Информация, не являющаяся конфиденциальной, должна быть одинаково отображена в конфиденциальной и неконфиденциальной версиях заявления.

Примеры интерпретации конфиденциальной информации в неконфиденциальном виде:

1. Когда информация предоставляется за определенные периоды времени, она может быть представлена в индексном выражении.

Пример конфиденциальной информации:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 2009 год | 2010 год | 2011 год |
| 20.000 долл. США | 30.000 долл. США | 40.000 долл. США |

Неконфиденциальная интерпретация конфиденциальной информации:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 2009 год | 2010 год | 2011 год |
| =100 | 150 | 200 |

1. Когда конфиденциальными являются отдельные показатели, их можно интерпретировать в неконфиденциальной версии заявления следующим образом: не указывая истинного значения показателя, указать интервал, в котором такое значение находится.

Пример конфиденциальной информации:

«Издержки производства на предприятии составляют 300 долл. США за тонну»

Неконфиденциальная интерпретация конфиденциальной информации:

«Издержки производства на предприятии составляют 330 долл. США за тонну» (в сноске указать, что «истинное значение» было изменено на разницу в + 10% в целях сохранения конфиденциальности)

1. Когда конфиденциальная информация содержится в тексте, ее неконфиденциальная интерпретация может быть выражена обобщением.

Пример конфиденциальной информации:

«ООО ТОРГОВАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ передала заявителям информацию о факте снижения отпускных цен на 20%».

Неконфиденциальная интерпретация конфиденциальной информации:

«[Один из наших потребителей] передал заявителям информацию о факте снижения отпускных цен на 20%».

# Приложение 2 Образец письма производителя в поддержку заявления

*(Наименование юридического лица-производителя)* поддерживает заявление о применении компенсационной меры в отношении (наименование товара), ввозимого на ТТ ТС по субсидируемым ценам.

Объем производства (*наименование* *товара)* на *(наименование юридического лица-производителя)* за период ….. годы и истекший период … г. составляет:

*Таблица*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Наименование товара** | **Ед.**  **изм.** | **…**  **год** | **…**  **год** | **…**  **год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| Объем производства предприятия «ХХХ» | тонн |  |  |  |  |  |
| нац.  валюта |  |  |  |  |  |
| долл.США |  |  |  |  |  |

*(Наименование юридического лица-производителя)* выражает готовность к предоставлению запрашиваемых органом, проводящим расследования, данных.

Нижеподписавшиеся свидетельствуют, что вся информация, представленная в «Заявлении на проведение расследования в отношении субсидируемого импорта (*наименование* *товара)*» в части показателей *(Наименование юридического лица-производителя)*, является достоверной и может быть подвергнута проверке представителями органа, проводящего расследования, ответственными за проведение расследования.

Генеральный директор Ф.И.О.

Главный бухгалтер Ф.И.О.

МП

Примечание 1: Письмо предприятия (наименование организации), высказавшегося в поддержку заявления, оформляется на фирменном бланке предприятия и подписывается генеральным директором и главным бухгалтером и скрепляется печатью предприятия с проставлением номера письма и даты.

Примечание 2: В случае если предприятие (наименование юридического лица - производителя), поддерживающее заявление, готово предоставить необходимые данные для установления материального ущерба (угрозы причинения материального ущерба) отрасли экономики ТС, то данному предприятию необходимо заполнить таблицы, приведенные ниже, и приложить их к письму производителя в поддержку заявления.

Приложение, описанное в примечании 2

Нижеприведенная таблица должна быть заполнена каждым предприятием **по товару,** на примере предприятия «ХХХ».

*Таблица*

| **Показатель** | **Ед. изм.** | **…**  **год** | **…**  **год** | **…**  **год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Объем производства предприятия «ХХХ» | тонн |  |  |  |  |  |
| нац.валюта |  |  |  |  |  |
| долл.  США |  |  |  |  |  |
| Доля предприятия в общем объеме производства товара в ТС | % |  |  |  |  |  |
| Объем реализации товара на ТТ ТС предприятия «ХХХ» | тонн |  |  |  |  |  |
| нац.валюта |  |  |  |  |  |
| долл.  США |  |  |  |  |  |
| Объем экспорта с ТТ ТС предприятия «ХХХ» | тонн |  |  |  |  |  |
| нац.валюта |  |  |  |  |  |
| долл.  США |  |  |  |  |  |
| Производственные мощности предприятия «ХХХ» | тонн |  |  |  |  |  |
| Степень загрузки производственных мощностей | % |  |  |  |  |  |
| Товарные запасы готовой продукции на начало года | тонн |  |  |  |  |  |
| Товарные запасы готовой продукции на конец года | тонн |  |  |  |  |  |
| Выручка от реализации товара на ТТ ТС | нац.валюта |  |  |  |  |  |
| долл.  США |  |  |  |  |  |
| Полная себестоимость товара, реализованного на ТТ ТС | нац.валюта |  |  |  |  |  |
| долл.  США |  |  |  |  |  |
| Прибыль/убытки от реализации товара на ТТ ТС | нац.валюта |  |  |  |  |  |
| долл.  США |  |  |  |  |  |
| Себестоимость единицы товара, реализованного на ТТ ТС | нац.  валюта/  тонн |  |  |  |  |  |
| долл.  США/  тонн |  |  |  |  |  |
| Отпускная цена товара, реализованного на ТТ ТС на условиях EXW (без учета НДС) | нац.  валюта/  тонн |  |  |  |  |  |
| долл.  США/  тонн |  |  |  |  |  |
| Рентабельность производства товара, реализованного на ТТ ТС | **%** |  |  |  |  |  |
| Рентабельность продаж товара на ТТ ТС | **%** |  |  |  |  |  |
| Объем инвестиций предприятия «ХХХ», направленный на производство и реализацию товара | нац.  валюта |  |  |  |  |  |
| долл.  США |  |  |  |  |  |
| Общее количество занятого персонала на предприятии «ХХХ» | чел. |  |  |  |  |  |
| персонал, занятый в производстве товара | чел. |  |  |  |  |  |
| Производительность труда | тонн/чел |  |  |  |  |  |
| Зарплата персонала, занятого в производстве товара | нац.  валюта/  чел.в месяц |  |  |  |  |  |
| долл.  США/  чел.в месяц |  |  |  |  |  |

# Приложение 3 Образец письма производителя, высказавшего мнение (поддержку или несогласие) относительно заявления

(Наименование юридического лица-производителя) поддерживает заявление/выражает несогласие относительно заявления о применении компенсационной меры в отношении (наименование товара), ввозимого на ТТ ТС по субсидируемым ценам.

Объем производства (*наименование* *товара)* на *(наименование юридического лица-производителя)* за период ….. годы и истекший период … г. составляет:

*Таблица*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Наименование товара** | **Ед.**  **изм.** | **…**  **год** | **…**  **год** | **…**  **год** | **Аналогичный период предшествующего года** | **Период текущего года** |
| **Объем производства предприятия** **«ХХХ»** | **тонн** |  |  |  |  |  |
| **Нац.**  **валюта** |  |  |  |  |  |
| **Долл.США** |  |  |  |  |  |

Генеральный директор Ф.И.О.

Главный бухгалтер Ф.И.О.

МП

Примечание 1: Письмо предприятия (наименование организации), высказавшегося свое мнение о несогласии в поддержку заявления, оформляется на фирменном бланке предприятия и подписывается генеральным директором и главным бухгалтером и скрепляется печатью предприятия с проставлением номера письма и даты.

1. Необходимо отметить, что определение «аналогичный товар», приведенное в статье 2 Соглашения, применяется по отношению к товару, производимому отраслью экономики государств – членов ТС так и на товар, продаваемый иностранной компанией-экспортером на своем внутреннем рынке. В первом случае данное определение используется для целей определения состава отрасли экономикигосударств – членов ТС и определения наличия материального ущерба (угрозы материального ущерба/замедления создания) отрасли экономики государств – членов Таможенного союза, а во втором – для целей определения наличия субсидируемого импорта. [↑](#footnote-ref-1)
2. Информация об объемах и стоимости импорта и экспорта товаров по Республике Казахстан размещается в свободном доступе на сайте ведомства. [↑](#footnote-ref-2)
3. Общий объем импорта на территорию Республики Беларусь по всем странам, за исключением стран-членов Таможенного союза. Источник: Государственный таможенный комитет Республики Беларусь (<http://gtk.gov.by/>). [↑](#footnote-ref-3)
4. Общий объем импорта на территорию Республики Казахстан по всем странам, за исключением стран-членов Таможенного союза. Источник: Комитет таможенного контроля Министерства финансов Республики Казахстан. Данные также доступны в сети Интернет по адресу: <http://e.customs.kz>. [↑](#footnote-ref-4)
5. Общий объем импорта на территорию Российской Федерации по всем странам, за исключением стран-членов Таможенного союза. Источник: Федеральная таможенная служба (<http://www.customs.ru/>). [↑](#footnote-ref-5)
6. Единая таможенная территория Таможенного союза [↑](#footnote-ref-6)
7. Общий объем экспорта с территории Республики Беларусь по всем странам, за исключением стран-членов Таможенного союза. Источник: Государственный таможенный комитет Республики Беларусь (<http://gtk.gov.by/>). [↑](#footnote-ref-7)
8. В данной таблице и далее по тексту единицей измерения следует принимать тонну, однако в случаях, когда при импорте/экспорте используются дополнительные единицы измерения, следует представлять данные в дополнительных единицах измерения (кг, штука, литр, метр, пара и т.д.). [↑](#footnote-ref-8)
9. Общий объем экспорта с территории Республики Казахстан по всем странам, за исключением стран-членов Таможенного союза. Источник: Комитет таможенного контроля Министерства финансов Республики Казахстан. Данные также доступны в сети Интернет по адресу: <http://e.customs.kz>. [↑](#footnote-ref-9)
10. Общий объем экспорта с территории Российской Федерации по всем странам, за исключением стран-членов Таможенного союза. Источник: Федеральная таможенная служба (<http://www.customs.ru/>). [↑](#footnote-ref-10)
11. Персонал, занятый в производстве товара в отрасли экономики государств – членов Таможенного союза – рабочие основного и вспомогательного производств. [↑](#footnote-ref-11)